

铜陵有色报



TONG LING YOU SE BAO

2015年12月29日 星期二 农历乙未年十一月十九 第3722期
TNMG 国内统一刊号:CN34-0047 邮发代号:25-52 总第4039期



立足有色 面向社会 辐射全国

铜陵有色新闻中心诚招2016年广告经营代理商

《铜陵有色报》是铜陵有色金属集团控股公司主办,全国公开发行的报纸。周三刊,对开四版。国内统一刊号CN34-0047,邮发代号25-52,广告经营许可证:铜广证第3407006号。目前,报纸已覆盖全国二十多个省、市、自治区;铜陵有色有线电视是安徽省内大型企业电视台之一,拥有数万用户。广告经营许可证:铜广证第3407005号。

因新闻中心广告业务发展需要,现面向社会公开诚招广告经营代理。我们用心、专心、诚心,将报道做深、做透,将版面做精、做优,将栏目做好看,做精彩。我们走进您,贴近您,以满腔的热忱、忠诚的职守,为您打开阅知天下的版面与荧屏——传递资讯、分享领悟、体味生活。

我们仍在前行的路上,豪情万丈在心,锲而不舍在足下。您的关注是我们不尽的动力源泉。我们的联系电话是:0562-5861510。热切期待您,期待您的关注,您的加入。

铜陵有色金属集团控股有限公司主办 E-mail:tlysb@tlyscn 每周二、四、六出版

辉煌“十二五”

改革重塑商务体系 实现商贸跨越发展

——集团公司“十二五”商务经营规模效益齐头并进

三年前,集团公司销售收入首次突破千亿元大关,1065.3亿元全年销售收入冠绝皖企。乘势而进中,集团公司2014年全年销售收入达到1363.6亿元,较2010年665.4亿元的销售收入,同比增长104.93%;2014年,集团公司资产总额达到781亿元,较2010年增长53.74%;主产品电铜产量由2010年的81.4万吨增长到2014年的130.9万吨,增幅60.81%;利润总额从2010年的25.2亿元增长到2014年的43亿元,增幅70.63%。这一串串数字记录着集团公司“十二五”以来发展中迈出的坚实步履,以销促产中,集团公司经营规模快速增长,经营效益得以稳步提升,实现了效益最大化。

着眼于国际化,集团公司自进入新世纪以来,便着力于建立完善现代企业制度,构建母子公司管理体制,做大做强主业,完善产业链,已进行了多轮改革,并取得了阶段性成效。进入“十二五”以来,集团公司高瞻远瞩,

清醒地认识到:在复杂多变和高度不确定的市场环境下,传统的商务运作模式已不能适应新形势的要求,企业必须脱胎换骨仿效竞争对手的商务运作模式,更频繁地寻找价值增值机会,在发现新的市场机会,实现技术经济价值,响应客户的及时性、准确性和灵活性等方面脱颖而出,从而获得竞争优势。缘于此,不断修正和重新定位原有的商务运作模式和组织形式,加快企业反应速度显得尤为必要。在这种背景下,集团公司着手对商务体系进行了改革和重塑。

——完善商务体系。2012年5月之前,集团公司贸易分为内贸和外贸两部分,分别由商务部和国际贸易公司进行管理和业务操作。

2011年12月31日,顺应集团公司改革发展的需要,加速国际化进程,原铜陵有色金属集团上海有限公司进行了改组,更名为铜陵有色金属集团上海投资贸易有限公司。

2012年5月,集团公司对商务体

系进一步整合与改革,形成了《关于集团公司商务资源整合的会议纪要》,对集团公司商务部、上海投资贸易公司、股份公司营销分公司、国际贸易分公司(上海国际贸易公司)进行整合,一体化运作。商务部(经营贸易分公司)与上海投资(上海国贸)的人员、资源统一调配,协调运作。打造集团公司的贸易融资、内外贸、期现货为一体的贸易发展平台。

作为承接贸易平台发展的载体公司,铜陵有色金属集团上海投资贸易有限公司于2012年5月18日正式挂牌成立,主要从事金属原料及产品、金银珠宝首饰、化工原料及产品、建筑材料、矿产品、机械设备及零部件等;自营或代理各类商品和技术的进出口,国家限定或禁止的除外,危化品、实业投资及咨询(除经纪),自有房屋租赁。

——明确组织架构。集团公司商务平台分为商务部和上海投资两大部分,商务部作为集团公司的机关职能部门,内设1个管理部门,11个专业科室,履

行商务管理职能,同时还承担集团公司主产品的销售及保证产销平衡以及生产所需的原料供应。上海投资公司内设经营层,1个管理部门,4个业务部门,同时代管铜陵有色上海联络处、香港通利贸易发展有限公司、香港通源贸易发展有限公司。

——适时新设公司。为充分利用自贸区的各项优惠政策及贸易、金融等方面的便利化优势,根据集团公司董事会2013年10月22日召开的《关于在中国(上海)自由贸易试验区设立子公司有关事宜的会议纪要》的精神,由上海投资在洋山港注册“上海铜冠贸易发展有限公司”,该公司已于2014年1月14日正式成立,目前正式运营。与此同时,为充分发挥上海贸易平台优势,开拓公司贸易发展新渠道,根据股份公司2014年6月17日《关于上海国际贸易公司在合肥经济技术开发区设立子公司的会议纪要》要求,上海国贸在合肥经济技术开发区设立了“铜陵有色金属集团合肥贸易有限公司”。

——健全境外公司。集团公司作为唯一出资人、董事,在香港湾仔设立了通利贸易发展有限公司,作为集团公司的全资子公司,通利贸易公司经营范围为:商品贸易、进出口贸易。该公司由原国际贸易分公司代作运作和管理。根据集团公司的“大经贸”战略,通过贸易整合,通利贸易公司与集团公司商务部、上投等联合组成集团公司的贸易和融资平台,人员、业务、考核实行一体化运作。

为避免关联交易,股份公司于2012年4月适时在香港新设立了通源贸易发展有限公司。作为股份公司在境外的贸易平台,通源贸易发展有限公司主要从事进出口、转口等贸易。

“良器”既成,集团公司商务运营水到渠成,定向增发成功再添“活水”。2014年10月16日,集团公司筹划两年之久的45亿元定向增发于在深圳证券交易所成功上市。此次发行上市完成后,铜陵有色股东权益由111.19亿元增加到155.41亿元;总股本由14.22亿元增加到19.12亿元,股本数位列有色行业第12位,截止2014年11月5日,公司市值达207亿元,位列有色行业第11

集团公司2014年全年销售收入达到1363.6亿元,较2010年665.4亿元的销售收入,同比增长104.93%;2014年,集团公司资产总额达到781亿元,较2010年增长53.74%;主产品电铜产量由2010年的81.4万吨增长到2014年的130.9万吨,增幅60.81%;利润总额从2010年的25.2亿元增长到2014年的43亿元,增幅70.63%。

位。负债率从73.34%下降到66.73%,资本实力大大增强,为集团公司商务运营提供了更多可能。

“既然选择了远方,便只顾风雨兼程”。“十二五”期间,集团公司商务经营实现了质的跨越发展,经营规模快速增长,经营效益稳步提升。集团公司商务资源通过整合运作,建立起了国际化与立体化的营销模式。

五年的坚持不懈,集团公司商务运营管理职能逐步优化,实现了效益最大

化。“十二五”期间,集团公司商务部门抢抓市场机遇,较好地实现了主产品产销平衡,销售价格高于市场平均水平;不断拓展国内外采购渠道,统筹配置资源,合理控制库存,全力保障生产稳定。利用期现联动方式,实现产品和原料的套期保值,密切关注市场,对价格走势进行分析研究,提出战略性保值和存货跌价防范措施,并加以实施,预防了集团公司的生产经营风险。

傅大伟 / 文 王红平 / 图

主动求变 赢得主动

记者手记

“十二五”以来,集团公司商贸经营迎来了发展最好的五年。五年来,公司销售收入实现了从百到千的跨越,连续五年蝉联皖企第一,电铜产量、利润总额也分别实现50、60、70多个百分点增长。而同时,不得不说,这也是集团公司商贸经营饱受挑战的五年。错综复杂的国际国内经济环境,持续走低的主产品价格……无一不掣肘集团公司商贸发展。

危中求机,逆风上扬。机遇与挑战并存中,集团公司审时度势,主动求变。面对复杂多变和高度不确定的市场环境,顺势改革重塑商贸体系,新的商务运作模式脱离了仿效竞争对手的运作模式,可以更频繁地寻找价值增值机会。在新模式下,集团公司商

贸经营在发现新的市场机会,实现技术经济价值,响应客户的及时性、准确性和灵活性等方面脱颖而出,竞争优势尽显。

坚守“与世界同步、与客户共赢”的经营理念,集团公司“十二五”期间通过整合运作商务资源,建立起了国际化与立体化的营销模式。得益于此模式,集团公司有效利用优势资源,强化内贸与外贸、期货与现货业务一体化运作,借以上海和香港金融贸易优势和口岸资源,积极开展相关融资和转口贸易,换来经营规模快速增长,经营效益稳步提升。

“逝者如斯夫,不舍昼夜”。五年来,集团公司商贸经营紧盯全球,抢抓市场机遇,实现了主产品产销平衡,销售价格高于市场平均水平,实现了效益最大化。着眼“十三五”,集团公司商贸经营依然着力于全球,抢市场、抓机遇不止。

有色新篇章

铜山矿业公司五条合理化建议创值五千万

本报讯 日前,铜山矿业公司推荐的《铜山5号矿体残矿勘查》这一成果,因课题与实践紧密结合,通过钻孔探探矿体的矿柱残留及采空区充,可采残矿矿石量13万多吨,铜金属量近千吨,创价值数4000万元。有力缓解老矿山资源接替难题,得到了专家组的一致认可,被授予2015年度安徽省重大合理化建议和技术改进成果奖。同时,该公司还有《利用统筹方法、缩短新井提升机调试时间》等4条合理化建议同时上榜,累计创价值达5000万元。

该公司向来高度重视职工合理化建议和技改技措工作,建立和完善相应的激励制度和办法,充分调动广大职工参与企业管理、多做贡献的积极性和创造力。干部职工们围绕产品工艺改进、生产技术难题、设备技术改造、提高生产效率、节约成本支出、消除安全隐患等,纷纷献计献策,提出合理化建议和实施创新项目,形成了“人人提建议,时时想创新”的良好氛围。开展合理化建议活动,有效推动了该公司产品创新、管理创新和技术创新,优化生产工艺,降低生产成本,确保各项指标的顺利完成,带来了可观的经济效益。

该公司还将职工“脑黄金”与开展降本增效活动有机结合起来,在提高资源回收率上做文章。针对30号矿体按采掘情形,由于其矿体主要采场已回采完毕,留有30号矿体东部的边残矿体尚未进行回收。该边残矿体是在两条穿脉巷道间,且有三个水平钻孔控制与主矿体不连接,铜地品位0.78%,但矿体高度和厚度较小。该公司生产部门通过技术改造论证,利用穿脉巷道为主要出矿巷道和通风联动以降本增效,充分回收残矿点资源,选择浅孔溜矿法、自下而上留部分点柱回收,共回收铜金属量45吨,铁精砂3720吨,创经济效益近500万元。 夏富青

金冠铜业分公司全力打好年底收官战

本报讯 时至年末,金冠铜业分公司围绕目标,立足实际,全力发起冲刺全年生产任务目标的总攻战。

该公司按照年初制定的工作目标,对2015年的各项工作进行回头看,查找薄弱环节,有效做好补缺收尾工作。同时对工作完成情况进行梳理分析,确保各项工作在最后冲刺阶段稳健前行。

在设备管理中,该公司以“稳”为重,提高设备隐患排查预见能力,持续推行“管、用、

修”一体化机制,降低故障发生率和故障影响生产时间。在生产操作时,要求运行人员保持良好的工作状态,精心组织配料,保持物料平衡和闪速炉内热平衡,加大对中间物料的处理,将中间物料库存始终控制在较低水平。同时,加大各项指标竞赛活动力度,充分调动职工比、赶、超热情,实现效益最大化。

该公司持续强化安全环保管控力度,抓好烟气平衡工作,摸索最佳生产模式,确保不出现高低空污染。

严格环保绩效考核,规范职工操作行为,努力推进清洁生产。以“安全风险管控系统建设”为抓手,进一步梳理现场安全管理存在的问题,不断改进和提高管控水平,筑牢安全防控基础。加大“三违”查处力度,确保安全监管始终处于高压态势。

该公司在全力冲刺今年生产任务的同时,对明年工作系统进行超前谋划,做到早安排、早部署、早启动,为明年工作开展打好基础。 陈潇 封保敏

仙人桥矿业公司主要设备可开动率达94%

本报讯 “我运行、我维护”,“我使用、我管理”……类似这样的口号,在仙人桥矿业公司所有与设备打交道的员工中都能人人皆知。正是因为这样潜移默化的深刻意识,今年,仙人桥矿业公司的设备可开动率达到了94%。这一数据成为铜陵有色近年来矿山企业设备可开动率最高水平。

在企业员工都知道,设备就是“吃饭的家什”。作为老矿企的仙人桥矿业公司今年结合现有设备管理的实际情况,每季度组织进行一次系统的设备检查、总结评比工作,实行动态考核形式,对本次被评为“红旗设备”的设备单位予以奖励,并实行在公司内部网站里公开、公示。这一“吃饭

的家什”自此在该公司员工中得到了前所未有的重视。

记者了解到,从今年2月到12月份,该公司先后8次专门组织人员参与设备安全标准化工作。针对所有设备设施可能存在的风险,提出了避免风险的措施30条;短短10个月里,相继开展了岗位危险辨识与预防措施、新增设备安全相关台账,使设备资料更加齐全,进一步完善了设备设施管理制度、设备设施维护制度,把工作明确到了车间、部门,制定了设备异常情况报告制度,进一步完善了设备安全管理流程;对设备进行的检查,必须从操作工的班前、班中检查,到设备班长的日常点检,再到公司级的月检。还专门规定了对电器的专项安全检查,大大提升了从员工到公司领导对于设备安全

认识的重要性。

常规设备“用心”了,还特别注重危险性较大的压力容器、提升设备、起重机械在内的特种设备设施的运行。今年,该公司在前11个月里,就针对5台空压机、17台行车、3台提升机,采取全面检查和重点设备重点检查相结合的方法,系统检查了所有特种设备性能、安全装置、润滑情况,进一步完善了特种设备的技术资料,特种设备设施检测、检查、维护保养记录,特种设备设施检测清单等台账。同时,该公司积极配合江苏句容和集团公司两地技术监督部门检验特种设备,使得全年特种设备检验率达到100%,合格率100%,保证了所有特种设备安全可靠运行。本报记者 江君 通讯员 周钧

国内首家书店和图书馆结合体——铜陵新华书店图书馆正式启用

12月25日,铜陵新华书店图书馆正式启用。据悉,该图书馆由铜陵市和安徽新华发行集团合作建设,是国内首家书店和图书馆的结合体,经营面积4800平方米,目前陈列图书30万册。该书展集展演活动、艺文空间、文创商品、图书音像经营板块为一体的体验式情景书店。将为助推引导全民阅读,“书香铜陵”,提高市民文明素质和城市文明程度发挥更大的作用。



上图为铜陵新华书店图书馆外观。

下图为学生和市民在图书馆看书学习。

卢振仓 殷修武 摄

