

# 2025年中国铜产业大事记

## 1. 铜价迭创新高

2025年,铜价整体呈上半年冲高回落再反弹,下半年则强势上涨的运行趋势。截至12月30日,伦铜创下12960美元/吨的历史新高,收盘12673.5美元/吨,较上年末收盘8187.5美元上涨54.8%;沪铜最高涨至102660元/吨,同样刷新历史高位,收盘98090元/吨,较上年末收盘价73770元上涨33.0%。2025年,铜原料端供应紧张,部分主要矿山发生意外事故加剧了原料端的短缺局面;美国对铜加征关税的预期,导致大量铜库存流向美国,全球精铜供应出现结构性短缺。同时,AI等新兴产业对铜需求的增长,沪铜及预期远期需求大增,推动了市场对长期铜供应紧缺的判断,在美元信用减弱的背景下,避险资金大量流入贵金属和工业金属,助推铜价迭创新高。

## 2. 铜精矿加工费跌至历史低谷

2025年末,智利铜矿生产商安托法加斯塔与国内头部冶炼厂达成协议,将2026年铜精矿长单加工费(TC/RC)基准定为0美元/吨、0美分/磅,较2025年长单的21.25美元/吨、2.125美分/磅大幅跳水,行业进入“零加工费时代”;现货市场更趋严峻,粗炼加工费TC从年初个别位数水平跌至-40美元/吨以下的负值区间并长时间持续,冶炼企业陷入成本骤增的困境。其主要因全球铜精矿产量增速大幅放缓,同期国内外铜冶炼项目进入投产高峰期,铜精矿供应紧张加剧。面对如此困境,行业“反内卷”行动全面推进,中国有色金属工业协会坚决反对“内卷式”竞争,叫停约200万吨新建及违规铜冶炼产能,中国铜原料联合谈判小组(CSPT)16家核心企业达成共识,2026年,主动降低铜冶炼产能负荷10%以上(涉及超90万吨产能)。一系列举措从产能管控到自律减产形成闭环,通过主动收缩需求来缓解供需失衡,推动加工费回归合理区间,推动铜冶炼行业从规模扩张转向质量提升。

## 3. 工业和信息化部等部门发布《铜产业高质量发展实施方案》

2025年2月,工业和信息化部等11部门联合发布《铜产业高质量发展实施方案(2025—2027年)》(以下简称《方案》),核心目标是通过一系列任务,到2027年显著提升中国铜产业链的韧性与安全水平。《方案》提出,到2027年,力争国内铜矿产量增长5%~10%,再生铜回收利用水平进一步提高;突破一批铜资源绿色、高效开发利用的关键工艺和高端新材料,高端装备制造能力明显增强;培育一批优质企业,产业结构进一步优化。展望2035年,形成产业结构合理、技术创新水平高、质量效益好、全球竞争力强的发展格局。《方案》的实施将从多维度重塑国内铜产业发展格局,标志着产业从过去追求规模扩张,转向强调安全质量和效益协调发展的新阶段。短期内,行业整合将加速,抑制冶炼产能投放,资源自给率高的企业将获得更强的竞争力,下游高端铜材领域技术先进的龙头企业以及聚焦高端材料的专精特新企业则将获得政策倾斜,推动进口替代与产业链自主可控,低效、高耗能的产能将面临淘汰压力。从长远来看,《方案》旨在通过创新驱动和绿色智能转型,系统性地破解国内资源保障不足、高端产品供给不强等瓶颈,最终全面提升中国铜产业在全球市场的竞争力,显著提升中国铜产业链的韧性与安全水平。

## 4. 工业和信息化部等八部门印发《有色金属行业稳增长工作方案》

2025年8月,工业和信息化部等八部门联合印发《有色金属行业稳增长工作方案(2025—2026年)》。《方案》提出,2025—2026年,有色金属行业增加值年均增长5%左右,经济效益保持向好态势,十种有色金属产量年均增长1.5%左右,铜、铝、锂等国内资源开发取得积极进展,再生金属产量突破2000万吨,高端产品供给能力不断增强,绿色低碳、数字化发展水平持续提升。《方案》中与铜相关的内容主要聚焦在资源保障、技术创新、产业升级、消费拓展和国际合作等方面。短期内,通过严控新增冶炼产能和环保提标,将抑制冶炼端无序扩张并加快淘汰落后产能,缓解精矿加工费低迷困境,将引导要素资源向优势企业集中,加速行业整合。从长期来看,强化资源保供与再生利用可降低对外依存度,通过攻克高端材料和构建绿色、智能

的供应链,旨在系统性提升中国铜产业在关键领域的供给能力和全球竞争力。从整体来看,《方案》将引导铜产业从规模扩张转向以“质”为先的集约化发展,推动铜消费结构升级,为铜产业开辟新的增长空间,保障行业稳增长目标的实现。

## 5. 中企坚定“走出去”开发铜资源战略

2025年,中国主要铜企坚定推进“走出去”,布局海外资源开发战略,在全球多个关键资源区域取得一系列突破性进展。其主要包括,铜陵有色米拉多铜矿二期扩建项目于2025年7月进入重负荷试车,11月份完成二期联动试车,该项目投产后将显著提升公司铜原料自给率。2025年11月6日,北方矿业拟以1.05亿美元现金无债收购Asiame-tResources Limited 旗下位于厄内加里曼丹的KSK铜矿项目的全部权益。该项目设计初始矿山寿命12.8年,总矿石储量约2830万吨,铜金属量约20.7万吨,设计年产能1万吨铜阳极铜,目前项目已进入开发阶段。2025年12月19日,中国有色集团发布公告称,已与SMMinerals原股东签订协议,以8900万美元的价格收购其55%的已发行股本。交易完成后,中国有色集团在SMMinerals的持股比例将从15%提升至70%,实现对哈萨克斯坦卡拉大型铜矿项目的控股。该项目规划露天采选规模为1400万吨/年,达产后可年产铜精矿含铜约4.5万吨,计划于2027年启动建设,2029年投产。2025年12月24日,江西铜业发出正式要约收购Sol-Gold,对目标公司的全部股本估值约8.67亿英镑,旨在控股其持有的厄瓜多尔Cascabel铜矿项目,该项目的A1-pala矿床探明、控制及推断资源量含铜1220万吨。中国五矿集团党组成员、副总经理徐基清表示,预计到2030年(即“十五五”末),公司矿产铜年产量将突破100万吨。中国五矿集团铜矿资源布局广泛,现有海内外铜资源量超过5000万吨。

## 6. 国内铜矿购并掀起小高潮

在全球铜矿购并浪潮中,国内铜矿购并活动也开始活跃,2025年,铜陵有色成功竞得鸡冠山-胡村铜金铂矿探矿权,盛达资源收购伊春金石矿业60%股权。2025年11月4日,铜陵有色以32.035亿元成功竞得鸡冠山-胡村铜金铂矿探矿权,与安徽省不动产登记中心签署成交确认书,探矿权首次出让期限5年,目前,处于普查阶段,全矿区累计查明铜矿石量(推断类)3094.64万吨,铜金属量32.88万吨,铜平均品位1.06%;金矿石量(推断类)147.96万吨,铜金属量8640.37公斤,金平均品位5.840克/吨。2025年12月8日,盛达资源发布公告,拟以5亿元现金收购伊春金石矿业60%股权。金石矿业的核心资产的资产为黑龙江大兴安岭460高地大型铜铂矿床,估算探明+控制+推断资源量:矿区矿石总量达10亿吨,折算当量铜达390万吨,已探明铜金属量达154万吨。2025年,国内掀起的铜矿购并小高潮,是产业周期与战略需求叠加下的必然趋势,有助于优化铜资源配置,推动企业形成海内外协同的资源格局,与“走出去”战略形成互补,共同保障国内铜供应链安全。

## 7. 西藏大型矿床陆续开发

2025年12月29日,巨龙铜矿二期改扩建工程主体工程建设与核心设备安装全部完成并成功联动试车,迈出了投产前的关键一步;二期顺利达产后,将新增日处理20万吨矿石量的产能规模,一期、二期单日矿石处理总量将达35万吨,达产后年矿产铜将达30万~35万吨(2024年一期产量约16.6万吨),标志着中国最大的世界级超大型铜矿初步形成。巨龙铜矿三期工程规划在稳步推进,规划的日采选规模将达到60万~65万吨,使得矿山总采选规模超2亿吨/年,预计达产后,矿产铜的年产能将高达约60万吨,届时巨龙铜矿将跻身全球采选规模最大的单体铜矿行列。除了巨龙铜矿即将投产以外,西藏还有多个铜矿在建设开发。朱诺铜矿2025年3月正式开工,预计2026年6月投产;多龙铜矿7500万吨/年的采选工程岩土工程勘察项目在2025年9月正式开工;2025年6月,玉龙铜矿三期改扩建项目获得西藏发改委批准,建成后矿石采选规模将从1989万吨增至3000万吨/年;金龙

铜矿的建设即将开工;雄村铜矿项目建设也在重新启动。西藏已经形成玉龙、多龙、“巨龙-甲玛和雄村-朱诺”4个千万吨级的铜矿资源基地,预测铜矿资源潜力达1.5亿吨。未来,当多条“龙”建设投产达产后,西藏地区的铜矿产能产量将超百万吨,将成为国内最主要的铜矿开发基地,以及世界级的铜资源开发基地。

## 8. 国内废铜市场供需格局重塑

2025年,中国废铜市场的供需格局正在发生深刻重塑,正在向“进口来源转换、国内回收增长、冶炼利用提升”新平衡演进。供给端,来源结构出现了明显调整,一方面,受国际贸易政策、特别是美国关税政策影响,美国作为传统的最主要进口来源国占比大幅下降,从2024年19.5%的占比下滑至2025年1—11月的6.6%;日本上升为第一大进口来源国。另一方面,国内“两新”等回收鼓励政策发力,加之铜价处于高位,推动国内废铜回收量稳步增长,国内供给的重要性日益提升。需求端,废铜的利用流向持续发生转变,由于铜精矿供应持续紧张,加工费降至负值,废铜作为替代原料流向冶炼端的比例大幅提升,同时,国内政策环境加速行业规范化,在短期内,加剧了市场的复杂性和区域性分化,由于企业税负成本增加,本就微利经营或完全依靠税收补贴经营的直接利废企业压力巨大,中小企业面临出清。据安泰科初步估算,2025年,国内废铜间接利用同比将有望增长20.6%,突破300万吨,而直接利用(含新废)下滑3.1%。

## 9. 中资两座全球单体最大铜冶炼生产线先后建成

2025年,中资企业在全球铜冶炼领域实现重大突破,两座50万吨/年全球单体最大铜冶炼生产线先后建成投产,彰显中国铜冶炼技术与工程能力的世界领先地位。3月26日,铜陵有色金新铜业50万吨铜冶炼项目核心设备闪速熔炼炉成功点火,标志着全球首个50万吨级单系列铜冶炼项目正式投产,铜陵有色铜粗炼产能突破180万吨大关,位列全球之首。11月21日,由紫金矿业控股(约45%股权)的刚果(金)卡莫阿50万吨铜冶炼项目正式点火烘炉,该项目是非洲最大铜冶炼厂,采用一步炼铜技术,可直接产出纯度99.7%的阴极铜,将大幅降低卡莫阿-卡拉库铜精矿的运输成本,提升产业链价值。两座超级冶炼厂的建成,标志着中国在铜冶炼大型化、绿色化、智能化领域的全面引领。

## 10. 铜原料进口增加、冶炼和加工产品出口增长

2025年,全球铜市场呈现原料进口与加工产品出口同步增长态势。根据海关的数据预估,2025年,中国铜精矿进口量有望达30176万吨,同比增长7.1%,废杂铜进口量229.5万吨,同比增长2.0%,反映国内冶炼产能扩张对原料的需求提升。与此同时,美国虹吸全球铜库存,预估中国铜精矿出口量同比激增66.4%至76.2万吨。预计2025年铜材出口量增长5.9%至87.7万吨,净出口规模预计进一步扩大至52.3万吨,再创历史新高,凸显中国铜加工产品国际竞争力增强。分产品看,除铜管净出口量同比下降外,其他产品均有不同程度的增长,其中,铜管(含衬背铜管)净出口量增幅最大,为538%,1—11月,净出口量为12.89万吨。当前,铜原料供应紧张,铜价高企,且铜被多个国家列为战略资源品种,倒逼中国企业加速布局海外铜资源,提升再生铜利用,同时,推动国内铜产业链向高附加值加工环节深化转化。

## 11. 中国铜业周在雄安新区召开

2025年9月25日,由北京安泰科信息科技股份有限公司主办的第四届中国铜业周在雄安新区举行,大会以“智汇开新境聚势立新篇——共建价值共生体”为主题,汇聚超600名来自政府、行业协会、企业及金融机构的嘉宾,共同探讨中国铜工业高质量发展新路径。此次会议通过多场专题报告和互动交流,不仅展示了中国铜工业在应对全球市场波动中的韧性,更明确了向高端化、绿色化转型的方向,为构建全球铜产业价值共生体奠定了坚实基础。铜业周期间,中国有色金属工业协会铜业分会召开了第三届理事会第五次会议,会议指出,中国有色金属工业协会高度重视铜冶炼“内卷式”问题,为此专程向国家相关部门报送了

材料,提出严控铜冶炼产能扩张的具体措施建议,国家有关部门正在加快研究如何加强对铜冶炼产能建设规范化管理具体措施。会议要求,铜业分会秘书处要加强调研工作,强化产能预警与监控,为有关政策的落地提供有力支撑。相信在全体理事单位的共同努力下,中国铜工业一定能摆脱困境、行稳致远,为有色金属工业高质量发展作出更大的贡献。

## 12. 铜行业多个前沿技术成果荣获2025年度有色金属工业科学技术奖

2025年度中国有色金属工业科学技术奖获奖项目揭晓,多个铜领域技术成果凭借突出创新价值与应用效益成功入选,其中,一等奖获得者项目(涉铜项目)达到16个,主要围绕铜的资源勘探、绿色开发、高效选矿、低碳冶金、高端材料制备、综合回收等领域关键环节,体现了行业向绿色化、智能化、高端化方向发展的趋势,呈现出“绿色冶金”与“高端制造”双突破格局,为战略性新兴产业发展提供了关键支撑。

## 13. 灵宝宝鑫和江西耐乐荣获国家级制造业单项冠军

2025年10月28日,工业和信息化部公示第九批制造业单项冠军企业,其中,铜加工企业新增两家国家级制造业单项冠军,使得获得国家级制造业单项冠军的铜加工企业总数达到17家。此次获得该荣誉的企业,是灵宝宝鑫电子材料有限公司和江西耐乐铜业有限公司。灵宝宝鑫电子科技有限公司的产品主要包括锂电铜箔和高端线路板铜箔,广泛应用于新能源汽车动力电池和高端电子电路领域。江西耐乐铜业有限公司专业生产精密无缝铜管和散热器,是我国电子散热管的主要生产基地,热管产品突破国外技术封锁,无氧铜管全球市场占有率超60%。国家级制造业单项冠军代表着全球细分行业的最先进水平和市场实力,两家企业双双晋升“国家队”,不仅体现了其自身在核心技术、市场占有率等方面的“冠军”实力,也标志着我国铜加工产业在精密管材和新能源材料细分领域实现新突破,反映出我国铜加工行业正从规模化发展向专业化、高端化、精品化加速转型,为制造业高质量发展提供了有力支撑。

## 14. 德福科技拟收购卢森堡铜箔公司

2025年6月27日,九江德福科技股份有限公司发布公告,其与Volta Energy Solutions S.a.r.l. (Volta) 签署了《谅解备忘录》,就德福科技收购Volta全资子公司Circuit Foil Luxembourg S.a.r.l. (卢森堡铜箔)100%股权交易达成初步意向。7月29日,双方签署了《股权购买协议》,收购价格为1.74亿欧元。12月26日,双方签署了《股权购买协议之补充协议二》,同意将本次交易的最终截止日延长至2026年1月9日。同时,在卢森堡经济部批准本次交易的情况下,最终截止日期可以进一步延长至2026年1月22日。目前,本次交易尚未交割,正在履行境外有关部门的审批或备案手续。本次收购的重要意义,在于补齐HVLP(极低轮廓铜箔)、DTH(载体铜箔)等高端短板,快速实现高端产品技术跃迁,打破日系垄断,实现高端电子电路铜箔的国产替代。同时,依托卢森堡铜箔深耕欧美市场60余年的渠道与客户积淀,德福科技将快速打通欧美高端电子信息客户体系,成功构建“亚太+欧美”双核心市场布局,成为国内首家实现全球化布局的铜箔企业。卢森堡铜箔成立于1960年,拥有悠久的历史经营历史,主要从事电子电路铜箔中的高端IT铜箔研发、生产和销售,核心产品包括HVLP和DTH(载体铜箔),终端应用包括AI服务器等数据中心、5G基站、移动终端等,具有广阔的成长空间。卢森堡铜箔为全球高端IT铜箔龙头企业之一,也是全球自主掌握高端IT铜箔核心技术及量产能力的唯一非日系龙头企业,市场份额领先。2024年,卢森堡铜箔HVLP(极低轮廓铜箔)和DTH产品的收入占比合计约53%,与全球头部覆铜板和PCB企业保持长期稳固合作关系,HVLP3和DTH产品已量产应用于国际顶尖厂商产品。卢森堡铜箔的总部和主要生产基地位于欧洲卢森堡,当前铜箔产能1.68万吨/年,并在中国张家港设有分切中心,在中国香港设有销售中心。

中国有色金属报

自然资源部全球矿产资源网

## 全面质量管理应成为常态

前不久,全国质量强链实践交出亮眼答卷:自2024年以来,超过5300家链主企业、28万家链员企业协同参与了1800余个质量强链项目,解决2.5万余个质量堵点卡点问题,有力增强了产业链上下游稳定性和可靠性。严守质量底线、加强质量管理,是企业高质量发展的首要保障。然而,一些企业仍然存在“重效益、轻质量”现象,未把质量责任渗透至研发、采购、生产到交付、售后的全流程管理,不合格产品返工、退货等问题不时出现,导致生产效率低下、运营成本大幅增加、品牌信誉受损。单个企业的质量漏洞还可能引发连锁反应,在分工细密的产业生态中,上游产品的质量缺陷会传导至下游终端产品,影响整个产业链条的市场竞争力。

要从容应对市场挑战,实现自身与产业链的可持续发展,企业必须打通全面质量管理,从被动符合标准到主动创造标准,从下游检验为主到全过程预防,从内部管控到供应链生态共建,推动全流程、全要素和全员质量协同。

夯实基础,让质量意识渗透组织末梢。企业要把“质量第一”从口号转向制度设计、绩效考核和日常行为的基准。西安吉利汽车有限公司面对新员工占比高、管理基础薄弱等挑战,推动“全员质量实名制”与21条质量红线落地实施,助力质量文化与人才培养、用户服务深度融合;宁波舟山港集团有限公司设立

## 第一量子拟推进阿根廷Taca Taca铜矿开发计划

外媒消息,加拿大第一量子矿业概述了其100%持股的Taca-Taca铜矿项目潜在的50亿美元开发计划,将该资产定位为阿根廷寻求吸引大规模外国投资的下一个主要铜增长项目。

该公司日前为Taca-Taca铜矿提交了一份新的符合阿根廷政府国家指引43-101条款的技术报告,更新了资本成本、矿山设计和商品价格假设。

Taca-Taca铜矿位于阿根廷萨尔塔省的Puna地区,是一个大型斑岩铜矿/金/银矿床。该公司首席执行官Tristan Pas-call表示:“该报告清楚地表明了Taca-Taca铜矿作为公司下一个发展项目所代表的重大战略机遇。”

他将Taca-Taca铜矿描述为“全球首屈一指的未开发铜矿资产之一”。

他还补充说,最新研究重申其作为“具有重要黄金产量的大型长寿命铜矿”潜力,在全球成本曲线上具有竞争力”。

建设每年4000万吨运营的初始资本估计为42.3亿美元,每年6000万吨

## 全球前10家金矿公司产量多数增长

据Mining.com网站报道,2025年,黄金价格一路飙升,50次创新高,成为市场关注的焦点。到年底,金价涨幅超过60%,成为1979年以来涨幅最大的一年。

除了黄金投资者以外,矿企也成为此轮金价上涨的大赢家。全球最大涉足金矿行业的交易所基金——VanEck金矿ETF涨幅超过155%,远超黄金本身的表现。

个别企业,例如最大产金商纽蒙特矿业公司和加拿大阿格尼克伊戈尔矿业公司利润均大幅飙升,估值也随着金价上涨而创下新高。在大多数金矿企业上下的加拿大,多伦多证券交易所市值最大的企业多为金矿公司。

但金价对于这些公司来说只是一个方面,许多企业仍然需要运营成功才能维持长期良好业绩,并且能够满足不断增长的需求。

为此,该网站汇总了2025年黄金产量最多的10家金矿企业。

### 1. 纽蒙特公司

来自科罗拉多州丹佛市的纽蒙特公司在2025年现金收入创历史新高,多项经营达到新的里程碑,维持了世界最大黄金生产企业的地位。其在加纳的阿哈弗北项目投产,剥离几项非核心资产后进入新的阶段。

虽然纽蒙特年产量达到预期,但较上年仍下降了14%,预计2026年将进一步下降。

### 2. 阿格尼克伊戈尔矿业公司

这家公司来自加拿大的公司位居第二。2025年,该公司产量超过预期中值,所有矿山表现强劲。去年,该公司进行了几项重要投资,包括收购O3矿业公司以扩大马拉蒂克矿山生产,并持股珀图阿资源公司和几家加拿大初级公司。

未来三年,该公司产量预计将保持稳定,得益于去年资源量大幅增长以及储量创历史新高。

### 3. 巴里克矿业公司

由于在马里的纠纷,巴里克矿业公司产量大幅下降。2025年伊始,公司就接到坏消息,世界最大金矿之一的联矿被迫停产,随后其控制权被马里政府剥夺。2025年底,双方达成和解,巴里克在12月份正式恢复生产。

然而,另外一项纠纷将继续发酵,这一次是同纽蒙特公司,是两公司在内华达州的合资企业问题。

### 4. 紫金矿业公司

该公司跃升至第四位,2025年矿产

每年1000万元质量奖励基金,鼓励员工提出改进建议,其中许多建议已落地,大幅提升了作业效率……实践证明,企业应着力构建覆盖研发、采购、生产、销售的全链条责任追溯机制,让质量管理融入每个人每个环节,成为每位员工的自觉行动。

数字驱动,为全面质量管理精准赋能。传统“事后检验”的质量管理模式已难以适应产业转型升级需求,数字技术正在重塑质量管控逻辑。比如,杭州海康威视数字技术股份有限公司通过推行“数智质量”质量管理模式,实现从创建到交付全过程的数字化连接与智能化应用;宁德时代新能源科技股份有限公司为储能电站构建了涵盖智能预警、运行分析、电站体检和智慧运维的全套标准化能力。企业要积极运用人工智能、大数据、物联网等新兴技术,深入洞察产品质量的潜在风险和改进点,推动质量管理从“被动应对”向“主动预防”转变。

一件产品的质量,取决于最薄弱的那个环节。在质量强链纷繁复杂的分工体系中,龙头企业不能独善其身,中小企业更应踊跃加入,通过发挥行业协会、赋能机构和产业集群的纽带作用,搭建质量交流平台、推广最佳实践案例,形成“比学赶超”的质量改进氛围。当每家企业都把质量视为生存之本、发展之要,把全面质量管理从“项目”转化为“常态”,中国制造将真正实现从“量大”到“质强”的跨越。

经济日报

扩建还需要10.2亿美元,使总开发资本达到约52.5亿美元。

在铜4.50美元/磅、黄金3000美元/盎司和租18美元/磅的基本假设下,税后净现值为59.2亿美元,税后内部收益率为19.3%,投资回收期为9年。

该最新报告与2021年3月公布的技术报告相比,探明和可能储量增加13%,同时铜和金含量增加9%。

该报告还显示,预计投产后的前10年,其铜产量为291000吨/年,峰值为323000吨/年,矿山寿命期内的平均产量为209000吨/年。

预计投产后的前10年,其黄金产量为133000盎司/年,峰值为171000盎司/年。铜产量估计约为3000吨/年。

提交更新的技术报告标志着向阿根廷大型投资激励制度提交申请迈出了关键一步,这是该政府旨在吸引长期外国直接投资的经济改革的一部分。

第一量子正在推进该项目的环境和社会影响评估,目标是在2026年上半年完成。

中金网

## 厄瓜多尔推进改革以吸引矿业投资

据矿业周刊援引路透社报道,日前,厄瓜多尔国民大会批准了总统丹尼尔·诺沃亚提出的旨在促进矿业发展的改革法案,但这遭到了环保主义者和土著群体的批评。

修改包括调整环境许可程序,这是政府扩大行业投资的举措之一。目前,该国矿业吸引力下降。此项法案以77票赞成,70票反对和4票弃权获得通过。

厄瓜多尔大规模矿业项目开发一直

最重要的修改是用多项采矿“环境授权”来替代目前的环境许可证。

按照风险程度,批准有三种形式:正式许可证、环境登记或环境证书。后者是简化的程序,适用于低影响项目。官员们称,这有助于消除以前阻碍投资的行政障碍。影响大的项目仍将需要获得全面许可,官员们称。

厄瓜多尔大规模矿业项目开发一直

遭到地方社区的反对,法律挑战和制度变化的阻碍。弗鲁塔金矿和米拉多铜矿都于2019年投产,是该国目前仅有的两个在产大型矿山。

改革还包括建立矿业保护区,将驻扎军队,以防范非法采矿和犯罪集团的威胁。另外还包括对小型手工采矿商进行正规化。

环境和能源部长伊内斯·曼扎诺诺

自然资源部全球矿产资源网

露,厄瓜多尔已经在全国范围内发现了大约400个非法采矿点。

土著群体和环保主义者对此项改革进行了批评,称取代环境许可证削弱了国家环境管控。他们警告,这些变化还削弱了社区事先磋商的权利。

自然资源部全球矿产资源网

自然资源部全球矿产资源网