

# 国际贸易政策环境明显恶化

日前,世贸组织发布《世贸组织贸易政策审查——国际贸易环境发展概览》,指出全球贸易政策环境在2024年至2025年间显著恶化,保护主义加剧。这一期间,大国之间紧张关系升级、区域冲突与地缘政治不确定性导致贸易环境高度动荡,尤其是美国自2025年初以来实行加征高额关税、出口管制等措施,引发连锁反应。

报告指出,2024年10月至2025年10月间,各国出台的“其他贸易与贸易相关措施”(多为限制性措施)总数达到272项,为2009年监测机制建立以来的第二高,仅低于2011年286项的峰值。同时,受贸易限制政策影响的贸易额显著上升,报告期内“其他措施”覆盖的进出口贸易总额从上一监测年度的8880亿美元激增至2.966万亿美元,增幅超过2倍。另外,自2009年以来所有仍生效的存量限制性措施影响的进口贸易额从上一监测年度的3.007万亿美元升至4.693万亿美元,占世界进口比例也从12.6%激增至19.7%。受影响最大的产品类别主要是汽车及零部件、机械设备、电机电气产品、医疗仪器等精密设备,显示出工业与科技供应链成为贸易限制措施的主要目标。

贸易政策与产业、供应链联系得更紧密。报告指出,在报告期内,各国政府对农业、环境与能源等领域实施的支持性政策显著增加,尤其是非金融支持措施大幅增长。在环境与能源领域,各国采取的政策措施包括制定新的排放标准、安全标准、能耗要求,调整公共采购偏好,以优先购买低碳、环境友好型与新能源产品,进行配额和许可制度改革以推动清洁能源结构调整,制定鼓励技术发展与本地化要求相关政策以促进可再生能源装备本地生产等。在农业领域,各国出台的相关措施在报告期内显著增加,涵盖国内支持、市场准入措施、卫生与植物检疫措施更新、出口相关措施等方面。农业政策高度关联食品安全、供应链稳定与可持续发展目标,各国大量出台有关措施保证粮食供应安全、应对气候变化、增加本国产能、减少进口依赖,折射出贸易政策与产业政策的高度关联。报告还注意到,许多新增产业政策措施并非传统补贴的形式,而是通过非金融方式对特定产业给予支持,说明各国政府正在强化对关键领域的干预和引导。世贸组织认为,有

关产业政策会从国际竞争条件、价值链布局、市场准入条件等方面对全球贸易产生结构性影响。随着全球市场干预度普遍提升,未来可能带来贸易扭曲风险、支持政策之间的竞争性累积以及新的贸易紧张点。

不过,全球贸易活动和世贸规则体系仍有韧性。报告指出,尽管2024年至2025年全球贸易环境高度紧张,关税等贸易限制措施急剧加码,但全球贸易活动保持比预期更强的增长,多边贸易体系依然是世界贸易的主要制度基础。报告将2025年全球货物贸易增长预测从0.9%上调至2.4%,并指出贸易活动能在地缘政治紧张和关税累积背景下保持增长,反映出贸易需求更强,具有超出预期的韧性。报告指出,人工智能相关产品强劲拉动全球贸易,其贸易额虽然只占全球贸易的不到六分之一,但贡献了近一半的全球贸易增长。同时,基于世贸组织规则的多边贸易体系也展现出较强韧性,据统计,当前72%的全球货物贸易仍在最惠国待遇规则下进行,证明了尽管单边措施频发,但大部分贸易仍仍依赖多边规则体系支撑。

报告对未来贸易前景给出了较为谨慎的判断,指出中期全球贸易将因地缘政治与不确定性而放缓,尤其是主要区域增速将放缓,全球经济前景风险上升。根据世贸组织模型预测,2026年多国将持续出台贸易限制与保护措施,全球需求承压,货物贸易增速将比2025年有所回落。针对这一下行压力,报告呼吁各国加强相互合作并推动有关改革,以应对当前更具风险的贸易环境。报告建议各国以多边沟通代替单边行动,尤其是加强世贸组织框架内的对话,避免采取进一步加剧紧张的措施,要通过提高透明度降低政策不确定性,避免突然性监管措施对贸易活动产生干扰。报告还建议推进多边贸易体系改革并增强制度功能,通过推动制度现代化确保其长期稳定,重点包括加强透明度机制、提升政策通报质量、改进委员会工作机制、推进适用于数字经济、人工智能、服务贸易等新领域的规则建设。针对环境、能源、农业政策激增带来的监管分歧,报告建议加强标准协调,尤其是通过世贸组织委员会机制交换信息,预防形成新的技术性贸易壁垒。

经济日报

## 金价再创历史新高 有色金属市场同步“沸腾”

国际金价再创新高。Wind资讯数据显示,12月22日,伦敦金现货价格盘中达到4420.47美元/盎司,再度刷新历史纪录。拉长时间维度,截至12月22日记者发稿时,今年国际金价涨幅已达68.05%。

“近期黄金价格延续偏强走势,再次突破历史新高。”中泰期货产融发展事业总部总经理助理史家亮在接受《证券日报》记者采访时表示,美联储降息预期升温及落地、全球债务水平进一步提高,以及全球主要央行持续增持黄金储备等因素共同推动黄金行情走高,金价不断攀升。

陕西巨丰投资资讯有限责任公司高级投资顾问于晓明分析称,这是美联储降息、全球央行持续购金、地缘避险情绪升温及美元走弱等多重因素共同作用的结果。

“黄金价格创历史新高是多重因素共振形成的,短期内强势行情有望延续,但追高风险也在加大。”中国商业经济学会副会长宋向清对《证券日报》记者表示。

展望后续金价走势,于晓明认为,短期金价大概率维持高位震荡偏强格局,需重点关注4400美元/盎司关口情

况;中长期走势则取决于美联储降息节奏、国际地缘局势与央行购金力度,同时需警惕获利回吐引发的回调风险。操作上建议长期配置可分批加仓,短线交易则需严控仓位。

值得注意的是,在金价创新高的同时,12月22日有色金属市场也迎来“狂欢”:白银价格同步刷新历史新高,钨、钼期货则强势涨停。

“受多重利好因素推动,白银表现强劲,伦敦银现货价格突破50美元/盎司后持续走高,刷新历史新高至69.45美元/盎司。”史家亮分析称,白银本轮上涨的核心原因有三:一是美联储延续宽松政策,降息及扩表操作向市场释放出重启QE(量化宽松)的信号,对白银构

成利好;二是白银现货端供应依旧紧张,短期内供需缺口进一步扩大,支撑银价上行;三是白银出现技术层面的破位,杯柄形态已然形成,且技术阻力较小。展望后市,宏观面、基本面和技术面的利好因素仍存,白银延续偏强行情的可能性较大。

近60万吨,将集团公司原料自给率提升10个百分点以上,极大增强了供应链韧性。其二,扩建工程已于2025年年中建成,采选规模将跃升至世界级水平,年产铜金属量预计超20万吨,成为集团公司持续发展的资源“压舱石”。与此同时,集团公司在全球范围内积极搜寻优质资源项目,虽并购之路挑战重重,但为未来资源储备积累了宝贵经验。

国际工程与制造协同出海。“走出去”的不仅是资源,还有技术、装备和服务。集团公司旗下各业务板块握指成拳,形成强大合力。铜冠矿建公司坚持“走出去”战略,业务遍布亚非拉十余国,“十四五”新签合同额及境外产值大幅增长,并凭借优异业绩成功登陆北交所。铜冠投资公司在厄瓜多尔建设的耐磨材料项目实现“当年建成、当年投产、当年盈利”。法国铜冠格里赛公司深耕欧洲市场,连续四年保持盈利。设计研发、建筑安装、工程监理、智能装备等业务紧随资源项目走出国门,“铜冠”品牌在国际市场的知名度和美誉度稳步提升,实现了从“借船出海”到“造船出海”的华丽转身。

安全基石全面筑牢,本质安全水平迈上历史新台阶

安全是企业永恒的主题和生命线。集团公司始终将安全生产置于首位,树牢“人民至上、生命至上”理念,“十四五”期间安全生产形势持续稳定向好。

安全管理体系更加严密。创新开展“安全一家亲”,班前安全宣誓、党员安环先锋队等主题活动,推动安全文化入脑入心。全面推行网格化安全包保管理,修订完善全员安全生产责任制。在反“三违”上动真格,创新实施“联保机制”“干部反省”“视频反三违”及外协“黑名单”制度,“三违”现象得到有效遏制。对外协队伍实行“一体化”严格管控,筑牢了安全生产的“防火墙”。

本质安全水平大幅提升。持续加大安全投入,大力实施“机械换人、自动化减人”专项行动,累计核定减员超450人。冬瓜山铜矿、安庆铜矿等广泛应用凿岩台车、撬毛台车等先进设备;金冠铜业分公司建成阳极板、阴极铜智能运输系统;金隆铜业公司实现智能装

“美联储政策宽松预期增强,资金持续流入铂钯市场,推动铂、钯价格延续偏强走势。”史家亮进一步分析称,政策宽松预期升温与现货端供应紧张共同推动铂钯行情反弹,中期延续震荡偏强行情的可能性较大。

证券日报

## 惠誉评级全球采矿业前景为中等

外媒消息,惠誉评级(Fitch Ratings)对全球采矿业前景持中立态度。

从正面看,该评级机构认为与能源转型相关的金属势头将上升,而那些已经在最近几个月强劲上涨金属的势头将减弱。

惠誉预计2026年铜铝需求增幅在2.0%~2.5%,两种金属的市场相对平衡,能支撑价格。

另一方面,该机构预计镍和锂价不会回升,2026年仍将面临过剩局面。铁矿石和锗预计为过剩情景,可能给价格带来负面压力。

地缘政治紧张以及投资需求使得贵金属特别是金在最近几个月上涨。

但惠誉认为,这种势头可能不会持久。

惠誉认为,世界主要经济体的博弈将决定未来价格走势。

“美国正在寻求整个制造业回归,从基础工业到高科技产业。人工智能、数据中心、IT和必要的基础设施方面的大量投资正在进行之中”,惠誉称。

该机构还认为,欧洲正在打造本土绿色技术和高附加值制造业供应链。这些全球趋势可能有利于对拉丁美洲的项目投资,拉丁美洲是一个采矿活动活跃的地区,已经为其项目吸引国际投资。

全球地质矿产信息网

## 智利矿商与中国冶炼厂达成2026年零加工费协议

外媒消息,铜精矿供应紧张的威力在年度合同谈判中完全显现。知情人士透露,智利矿业公司安托法加斯塔已与一家中国冶炼厂达成2026年度的铜精矿加工精炼费(TC/RC)协议,定为零美元/吨和零美分/磅。这与2025年达成的每吨21.25美元/2.125美分每磅的费用形成巨大落差,也追平了今年年中安托法加斯塔与部分中国冶炼厂达成的临时零费率协议。

加工费是矿山支付给冶炼厂,用于将铜精矿加工成精炼铜的费用。零费率协议意味着,在基准价格基础上,矿山将不再向冶炼厂支付加工成本,这反映了当前铜矿供应极度紧张、冶炼产能

相对过剩的市场格局。

今年,由于矿山供应严重短缺,现货TC/RC已多次跌入负值区间,即冶炼厂需要向矿山支付费用才能获得原料。

消息人士称,安托法加斯塔与中国冶炼厂今年的谈判“艰难而充满挑战”。中国有色金属工业协会有关人士上月在上海亚洲铜业周期间,曾公开反对“免费及负价加工铜精矿”,但市场供需现实显然使冶炼厂在谈判中处于弱势地位。

这一基准性协议的达成,为2026年全球铜精矿加工费谈判定下了基调。

中金网

## 洛阳钼业71.7亿元并购巴西4座金矿

黄金年产量有望新增约8吨

12月15日,洛阳栾川钼业集团股份有限公司(下称“洛钼”)公告,其控股子公司洛阳钼业控股有限公司及其下属新设全资子公司,于北京时间2025年12月14日与加拿大上市公司艾奎诺克斯黄金(Equinox Gold Corp.(EQX))及其全资子公司利高德矿业公司(Leagold Mining Corporation)签署协议,拟以10.15亿美元(约合71.7亿元,包括交割时支付9亿美元现金,以及在交割一年后与销量挂钩的最高1.15亿美元的或有现金支付),通过收购EQX旗下两家企业100%股权,获得Aurizona金矿、RDM金矿、Bahia综合矿区100%权益。

艾奎诺克斯黄金是一家在多伦多证券交易所和纽约证券交易所上市的加拿大矿业企业,在加拿大及美洲多国拥有多处投产矿山资产,同时持有一系列在建及扩产项目储备。艾奎诺克斯黄金公司首席执行官达伦·霍尔(Darren Hall)表示,此次资产出售是该公司的“关键一步”,它将使公司转型为一家纯粹专注于北美地区的黄金生产商,并拥有“稳健的现金流和一流增长前景作为坚实支撑”。

据悉,这是继2025年4月并购厄瓜多尔凯歌豪斯金矿(奥丁矿业)以来,洛阳钼业在黄金赛道又一笔大买卖。待交易完成后,洛阳钼业黄金业务年产量将新增约8吨;待厄瓜多尔奥丁矿业投产,公司黄金年产量有望突破20吨大关。

本次交易共包括4座在产金矿,具体为:位于巴西东北部马拉尼昂州的Aurizona金矿、东部巴伊亚州的Bahia综合区(包括Fazenda金矿与Santa Luz金矿),以及东南部米纳斯吉拉斯州的RDM金矿。上述资产合计持有黄金资源量约155.90吨(501.3万盎司),平均品位1.88克/吨;黄金储量约120.47吨(387.3万盎司),平均品位1.45克/吨。该资产2024年黄金产量达约7.69吨(24.73万盎司),2025年产量指引为约7.7至8.4吨(25万至27万盎司)。

RDM金矿位于巴西米纳斯吉拉斯州,距离该州首府贝洛奥里藏特以北约560公里。其金矿位于1986年被发现,1997年之前一直以露天堆浸模式运营。2014年初,该金矿启用炭浸法选矿厂恢复运营。2025年,RDM金矿的黄金产量预计为1.56吨至1.87吨(5万至6万盎司)。

Bahia综合矿区包括Fazenda金矿和Santa Luz金矿两个组成部分。Fazenda金矿和Santa Luz金矿均位于巴西巴伊亚州玛丽亚普雷塔矿区,两个金矿相距仅55公里。

Fazenda金矿已运营近40年,截至目前累计产金量已超过102.64吨(330万盎司)。目前,该金矿以地下采矿为主,辅以少量小型露天矿开采作业。2025年1月,EQX发布了Fazenda金矿经更新的矿产储量与矿产资源量估算报告及全新技术报告。该报告整合了近20万米的新增钻探数据与经更新的地质模型,数据显示Fazenda金矿的服务年限可延长至2033年,且具备产量提升及进一步延长服务年限的潜力。

Santa Luz金矿采用露天开采方式,目前树脂浸出法生产线按计划运行,黄金回收率高于历史上采用炭浸法时的水平。

2025年,Bahia综合矿区的黄金产量指引为3.89吨至4.51吨(12.5万至14.5万盎司)。

中国黄金报

## 英美资源与泰克资源530亿美元铜业合并获高票通过

英美泰克集团或跻身全球铜业产能三甲

日前,全球矿业领域迎来重磅消息,英美资源集团与泰克资源的全股票合并交易在双方股东大会上均以超高票数通过,这场酝酿3个月的“世纪并购”正式进入实施阶段,新成立的“英美泰克集团(Anglo Teck)”将跻身全球铜业产能三甲。其中,英美资源伦敦特别股东大会的赞成票达83.7%,泰克资源温哥华股东大会的支持率更是高达89.2%,远超市场预期。

按照交易流程,合并将在2026年第一季度逐步落地。明年1月,英美资源将派发45亿美元特别股息,3月新公司股票会在伦敦和多伦多交易所同步上市,6月完成智利铜矿资产整合并启动14亿美元协同效益计划。

此次合并的战略价值十分突出,新公司将掌控全球7%的铜产能,在智利形成年产80万吨的铜矿集群,还已锁定特斯拉、宁德时代等头部新能源企业的长期订单。技术层面,泰克资源的低碳冶炼技术能使单位碳排放降低35%,与英美资源的深海采矿专利结合后,可满足欧盟《关键原材料法案》的

环保要求。同时,合并后公司负债率将从42%降至28%,为后续收购非洲刚果卡莫托(Kamoto)等铜矿项目预留了充足资金空间。

该交易也引发了行业连锁反应,必和必拓紧急启动与第一量子的收购谈判,力拓则宣布拆分铜业务以应对挑战。

目前,美国联邦贸易委员会(Federal Trade Commission)已启动第一阶段审查,中国商务部要求提交铜精矿出口数据,不过分析师预计2026年第二季度前可获主要市场监管放行。此外,伦敦金属交易所铜期货合约流动性已提升12%,现货溢价扩大至每吨120美元。当然,新公司也面临挑战,泰克资源克夫拉达布兰卡铜矿(Quebrada Blanca)的尾矿坝改造可能导

致2026年产量减少15万吨,加拿大新政府拟修订的《外国投资法》或影响股东分红税务优惠,而铝导体在高压电缆领域的应用突破也可能削弱长期需求。

中国黄金报

## 奋楫扬帆“十四五” 逐梦一流谱新篇

(上接第一版)

改革攻坚纵深推进,现代企业治理

激发内生新活力

改革是发展的根本动力,总是在破旧布新中释放强大能量。“十四五”以来,集团公司以国企改革三年行动和深化提升行动为抓手,在重点领域和关键环节持续突破,推动中国特色现代企业制度建设迈上新台阶,治理体系、管理体系与人才机制焕发新活力。

治理体系高效运行,市场机制活力迸发。党的领导与集团公司治理深度融合,党委前置研究清单动态优化,把准发展方向;董事会应建尽建,外部董事占多数并配备专职董事,决策科学性、独立性持续增强;全面推行经理层任期制与契约化管理,实现管理人员差异化考核全覆盖、刚性兑现,“铁交椅”变为“竞赛场”,市场化经营机制更加完善。

管理体系持续优化,风险管控筑牢屏障。卓越绩效管理深化应用,金隆铜业公司、铜冠铜箔公司等单位荣获省市政府质量奖,实现卓越成为自觉;对标世界一流管理提升与价值创造行动扎实推进,管理短板加快补齐;构建以风险、内控、合规“三册一体”为核心的大风控体系,实现对全业务、全流程的精准覆盖与有效管控,为集团公司行稳致远保驾护航。

人才机制深度激活,组织韧性显著增强。三项制度改革走深走实,人力资源体系全面优化。队伍结构持续改善——本科及以上学历人员占比提升7个百分点,高技能人才队伍不断壮大;“十四五”引进高校毕业生超2200人、高技能人才人才百余人,更多青年才俊在此启航;构建系统化培训体系,年均全员培训率达93%。“工匠讲堂”薪火相传;薪酬分配与效益紧密联动,在岗员工人均工资年均增长超10%,企业年金缴费比例翻倍提升,奋斗者价值得到彰显。改革仿佛打通企业“任督二脉”,压力与动力同步传导,人人皆可成才、人人尽展其才,员工获得感、幸福感、归属感切实增强。

绿色低碳先行示范,可持续发展铺就鲜明生态底色

践行“绿水青山就是金山银山”理念,集团公司将绿色低碳融入发展战略

和生产经营全过程,积极响应国家“双碳”目标,矢志成为传统工业绿色转型的典范。

“双碳”工作体系化推进。集团公司率先在省属企业发布《碳达峰碳中和发展规划》,成立专项领导小组,设立管理科室与技术研究所,构建了系统的“双碳”管理体系。积极参与全国碳市场,旗下动力厂热电联产项目通过精细管理实现碳配额盈余,价值超千万元,实现了环境效益与经济效益的融合。参与制定多项国家和行业碳排放核算标准,为行业纳入碳市场积极准备。

节能降碳与清洁替代并进。集团公司通过系统性推进能源结构优化与重点节能技改,在产量大幅增长的同时,成功实现能耗与碳排放强度的“双下降”。建成分布式光伏装机28兆瓦,累计消纳绿电超3亿度,减排二氧化碳20万吨;金冠铜业分公司与金隆铜业公司的HRS项目,更使硫酸综合能耗降至负值,创造了行业能效新标杆。

环境治理创下历史最佳水平。集团公司坚持“环保优先、不环保不生产”的铁律,年均投入约2亿元用于环保升级与生态修复,以扎实行动换来了环境质量的根本性改善。2024年,20家主要生产单位环境信用评价全部获评“环保诚信”或“环保良好”等级;自2022年2月起,已连续46个月保持环保行政处罚“零纪录”。从长江经济带警示片问题整改销号,到尾矿库“头项库”完成系统治理与生态修复,集团公司以实际行动坚决守护碧水蓝天,全面彰显了国有企业的环保责任与时代担当。

仰望厂房屋顶的光伏矩阵,俯瞰长江之畔的生态画卷,从规划引领到标准制定,从碳市场实践到生态修复,集团公司正将绿色发展理念深深镌刻在每一条产线、每一寸土地之上。

全球布局纵深拓展,“一带一路”上书写开放新篇章

立足中国,放眼世界。集团公司坚定不移实施国际化战略,从资源获取到工程服务,从装备输出到技术标准,国际化经营的广度与深度不断拓展。

海外资源基地筑牢发展根基。厄瓜多尔米拉多铜矿是集团公司国际化战略的“璀璨明珠”。一期项目快速达产稳产,“十四五”累计贡献铜精矿含铜

近60万吨,将集团公司原料自给率提升10个百分点以上,极大增强了供应链韧性。其二,扩建工程已于2025年年中建成,采选规模将跃升至世界级水平,年产铜金属量预计超20万吨,成为集团公司持续发展的资源“压舱石”。与此同时,集团公司在全球范围内积极搜寻优质资源项目,虽并购之路挑战重重,但为未来资源储备积累了宝贵经验。

国际工程与制造协同出海。“走出去”的不仅是资源,还有技术、装备和服务。集团公司旗下各业务板块握指成拳,形成强大合力。铜冠矿建公司坚持“走出去”战略,业务遍布亚非拉十余国,“十四五”新签合同额及境外产值大幅增长,并凭借优异业绩成功登陆北交所。铜冠投资公司在厄瓜多尔建设的耐磨材料项目实现“当年建成、当年投产、当年盈利”。法国铜冠格里赛公司深耕欧洲市场,连续四年保持盈利。设计研发、建筑安装、工程监理、智能装备等业务紧随资源项目走出国门,“铜冠”品牌在国际市场的知名度和美誉度稳步提升,实现了从“借船出海”到“造船出海”的华丽转身。

安全基石全面筑牢,本质安全水平迈上历史新台阶

安全是企业永恒的主题和生命线。集团公司始终将安全生产置于首位,树牢“人民至上、生命至上”理念,“十四五”期间安全生产形势持续稳定向好。

安全管理体系更加严密。创新开展“安全一家亲”,班前安全宣誓、党员安环先锋队等主题活动,推动安全文化入脑入心。全面推行网格化安全包保管理,修订完善全员安全生产责任制。在反“三违”上动真格,创新实施“联保机制”“干部反省”“视频反三违”及外协“黑名单”制度,“三违”现象得到有效遏制。对外协队伍实行“一体化”严格管控,筑牢了安全生产的“防火墙”。

本质安全水平大幅提升。持续加大安全投入,大力实施“机械换人、自动化减人”专项行动,累计核定减员超450人。冬瓜山铜矿、安庆铜矿等广泛应用凿岩台车、撬毛台车等先进设备;金冠铜业分公司建成阳极板、阴极铜智能运输系统;金隆铜业公司实现智能装

酸。尾矿库全面实现在线监测预警,重大灾害风险防控系统建成投用。集团公司矿山应急救援队正式运营,应急处置能力经受住了实战演练的检验。2023年,集团公司历史性地实现了“安全年”,这是对五年如一日狠抓安全生产的最好褒奖。

党建引领凝心铸魂,优秀企业文化

汇聚磅礴奋进力量

坚持党的领导,加强党的建设,是国有企业的的光荣传统和独特优势。集团公司始终将政治建设摆在首位,推动党建工作与生产经营深度融合,为企业改革发展提供坚强政治保证。

党建优势转化为发展优势。将人力资源规划、重大投资等事项纳入党委前置研究,确保企业发展方向不偏。深化“一岗双责”,将全面从严治党要求贯穿于选人用人、绩效考核、日常监督全过程。党建工作扎实有效,凝聚了人心,鼓舞了士气,并转化为攻坚克难的强大执行力。

文化软实力支撑发展硬实力。在集团成立75周年之际,编辑出版《有色则成光——铜陵有色印记》一书,记录企业于高质量发展征程中探索、锐意进取的历程与辉煌。持续选树宣传“中国好人”“安徽好人”“铜陵有色色员工”等先进典型,用榜样的力量感召全员。打造涵盖报、台、网、微、端的融媒体矩阵和铜陵有色展示馆,讲好新时代铜陵有色故事。履行社会责任,“铜冠希望助学工程”持续实施,乡村振兴消费帮扶超5600万元,合规诚信的经营形象深入人心。“建设世界一流企业”的共同愿景,已内化为全体“铜陵有色人”的价值追求和行动自觉。

回望“十四五”,集团公司以非凡的勇气和智慧,于变局中开新局,在高质量发展道路上迈出了坚实步伐。这是一段创新驱动、转型升级的攀登之路,是一段安全稳健、智慧赋能的奋进之路,更是一段开放合作、联通世界的跨越之路。

展望“十五五”,新征程的号角已经吹响。集团公司将继续锚定“世界一流”宏伟目标,聚焦发展新质生产力,以更大的改革勇气、更实的创新举措、更宽的全球视野,奋力谱写建设现代化美好安徽、助力制造强国的崭新篇章,让“铜冠”之光在世界舞台上更加璀璨夺目!

本报记者 陈幸欣