中国2021年精炼铜产量创年度最高纪录

2021年中国精炼铜产量同比增 长7.4%,连续第二年超过1,000万 吨,并超过2020年的前一个峰值,受 价格强劲提振,并抵御了拉闸限电的

统计局说,去年中国铅、锌 和氧化铝的产量也创下了年度 最高纪录

中国去年的粗铁矿石产量跃升 9.4%,达到9.8053亿吨,因为中国政 府呼吁提高国内产量以满足强劲的

铜陵有色板

铜管棒、杆线行业集中度进一步提高

2021年铜管行业主要项目有:5 月8日,海亮与奥博特成立合资公 司,海亮股份占70%,奥博特占 30%;11月1日,山东海亮奥博特铜 业有限公司正式运营。润来科技新 投产4条铜管生产线,计划2022年 再投产4条生产线,达到30万吨年 产能。宁波金田铜业年产6万吨小 直径薄壁高效散热铜管项目已完工, 年产1万吨大盘重内螺纹铜管生产 线技改正在安装调试。

2021年铜棒行业主要项目有: 宁波长振铜业"年产20万吨再生环 保高精度铜材生产线技术改造"项目 进入尾声。金田铜业年产5万吨高 强高导铜合金棒线项目正在建设 中。江西贵溪力博有色智造工业园 一期项目今年投产。宁波博威合金 在越南建设年产3.18万吨特种合金 棒、线制造生产线项目。

2021年铜杆主要项目在建和投 产情况为:安徽天大铜业新增年产 22万吨铜杆生产线投产,湖州久立 电气年产18万吨电磁线用铜杆及1

在沉寂了十多年之后,曾经是矿 业界最激进的交易撮合者——必和

据知情人士透露,必和必拓已扩 大其交易团队,包括在伦敦的团队, 并有意寻求一项转型交易。知情人 十说,该公司正在评估包括Freeport McMoRan Inc. 和嘉能可 (Glencore Plc)在内的竞争对手, 同时强调目前没有迹象表明它正在 准备任何投标。

自首席执行官迈克・亨利 (Mike Henry)于2020年初接任以 来,这家全球最大的矿业公司的一系 列重大变革都将以一项大型交易告 终。该公司正寻求在绿色能源转型 所需的金属扩张领域,并正在退出石 油和天然气行业,同时向加拿大一座 新的大型钾盐矿投入数十亿美元。 本周将提交股东投票表决一项计 划。必和必拓表示,该计划将使其在

伦敦的上市更加"灵活" 在上一次大宗商品繁荣鼎盛时 期的一系列交易大错特错后,最大的 矿商在很大程度上拒绝了大规模并 购。超额现金已通过大量股息和回 购返还给股东。但随着全球能源转 型步伐加快,人们越来越认识到,用 能够生产脱碳所雲材料(加铜和镍) 的矿山取代化石燃料资产至关重要。

必和必拓已经是最大的铜矿企 业之一,也是特斯拉公司的镍供应

一个集科研与产业一体的公司 如何与市场接轨,实现效益最大化? 云铜科技用足用好"改革"这个关键 一招,于2021年7月,拉开了职业经 理人改革的序幕。

短短半年时间,向改革要动力、 向改革要活力、向改革要效益,在职 业经理人班子的带领下,云铜科技干 部员工快马加鞭、奋起直追,在落地 见效上加大力度、加快速度、拓展深 度,不断构建发展新格局,培育发展 新优势,开创发展新局面,交出了一 份阶段性答卷,完成了职业经理人改 革阶段目标。

顶层设计,改革激发"新动力"

守是末路,改才有出路。云铜 科技相较于传统企业,具有市场化 程度高、创新强度高、知识技术密 集等特点,试点条件相对成熟。同 时,上级公司希望云铜科技做优做 强,为企业高质量发展提供科技支

带着上级的期许,云铜科技开始 盘点家底瘦身健体,聚焦主业发挥优 势。在2021年7月2日的干部大会 上,云铜科技对职业经理人进行任 命,签订了《职业经理人聘任协议》, 建立责权利清晰的职业经理人聘用 约定,坚持公司效益与职业经理人权

益并重

云南铜业副总经理、云铜科技董 事长史谊峰提出"三步走"发展战略, 即:第一步,做强做大铜烟尘综合回 收基业;第二步,建造云铜生产技术 支持系统;第三步,建成区域级危废 处理技术中心"+",为云铜科技描绘 了发展"蓝图",激发了干部员工干事

创业精气神。 随即上任的云铜科技党委书记、 总经理张辉用好"调查研究"这一法

现竣工生产,宝胜精密导 体年产22.5万吨连铸连 轧铜杆生产线投产,金田 铜业年产35万吨高导高 韧铜线项目已完工投产, 楚江新材正在建设年产

精高导铜基材料项目(-

建的项目有:2021年7 月15日,江铜(上饶)工 业园区项目签约,江铜 将建设年产10万吨锂 电铜箔、22万吨铜杆、3 万吨铸造材料三个项 目。2021年7月29日, 金田集团广东一期项目 正式投产,包括年产2 万吨异型精密铜排、年

产35万吨高精度铜线、年产2万吨 新能源汽车专用电磁线。二期项目 也在加快建设中,主要生产高精度



铜带和异型精密铜排。

从以上数据可以看出,资金实力

较强的大企业扩张速度明显大于小 企业,产业集中度将进一步提高。

中国铜加工

全球最大矿业公司正在考虑对嘉能可、自由港的并购

商。然而,铁矿石仍然是其最大的赚 钱者,也是钢铁牛产用煤的主要牛产

必和必拓的交易团队正在研究 嘉能可(Glencore)和美国铜业巨头 自由港(Freeport)等竞争对手的选 择和运营模式。知情人士说,淡水河 谷公司的贱金属部门也在其关注范

知情人士说,这项工作仍处于早 期阶段,主要集中在内部,而不是外 部顾问。知情人十表示,其一些潜在 目标的估值接近历史最高水平,这也

必和必拓发言人表示,该公司不 对市场传言或猜测置评。

必和必拓的一个考虑因素是,如 果竞争对手的估值下降,必和必拓准 备采取行动。自由港目前的市值约 为650亿美元,而嘉能可的市值为 730亿美元,在大宗商品价格反弹 后,两家公司的市值都接近多年高 点。必和必拓和其竞争对手力拓集 团(Rio Tinto Group)内部已经认 识到,过去当规模较小的竞争对手市 值暴跌时,他们错过了机会

必和必拓本身的市值约为1680 亿美元,其股价接近历史最高水平。

在煤炭和铜价格上涨的推动下,

这个世界上最大的大宗商品交易商 在过去12个月里暴涨了约50%。该 公司预计将在2月份公布收益时实 现创纪录的利润和丰厚的股息。

必和必拓必须让股东相信,达成 交易的时机已经成熟,并表明它没有 付出过高的代价。从上一次超级周 期的高峰开始,采矿业就一直受到灾 难性交易的困扰,这场超级周期摧毁 了数十亿美元的价值,许多投资者正 在继续推动交易。

竞购这两家公司都将对必和必 拓的战略构成挑战。虽然嘉能可是 最大的铜矿企业之一,但它也是热煤 (必和必拓一直寻求退出的大宗商 品)的主要发货人,在世界上一些最 困难的司法管辖区拥有数十项复杂 资产,并面临持续的法律调查,包括 美国司法部的调查。

与此同时,自由港拥有一系列老 化的美国铜矿,最终关闭这些铜矿可 能要花费数十亿美元。

虽然对更大交易的兴趣仍处于 初步阶段,但必和必拓寻求增加铜和 镍的敞口这一举动,已显示出在较小

该公司本月同意以4000万美元 收购坦桑尼亚一个镍项目的股份,去 年还收购了一家美国初创公司,该公

司可以从废石中加工铜。该公司还 与亿万富翁罗伯特・弗里德兰 (Robert Friedland)就参股刚果民 主共和国一个未开发的铜矿项目进

但它也遇到了一些挑战。在被 澳大利亚亿万富翁安德鲁 ·福雷斯特 (Andrew Forrest)出价超过后,该 公司被迫在六个月的时间内收购一 家加拿大镍矿商,从而蒙受了令人尴 尬的损失。必和必拓在多年来对该 铜矿开发商的追逐中,也卷入了 SolGold Plc的内部纠纷。

作为世界上最大的矿业公司,必 和必拓对其最大的竞争对手并不陌 生。2008年,它放弃了对世界第二 大矿业公司力拓集团(Rio Tinto Group)的敌意收购,这将是该行业 有史以来最大的交易。它还以大约 400亿美元的价格收购了萨斯喀彻 温省钾肥公司(Potash Corp.)。

必和必拓最后一笔重大交易是 2011年以121亿美元收购Petrohawk Energy Corp。事实证明, 进军页岩是一个代价高昂的错误,在 花费数十亿美元扩大业务后,该公司 削减了亏损,并于2018年出售给英 国石油公司。

富宝资讯

昂首奋蹄奔未来

云铜科技试点推进职业经理人改革见成效

宝。不发通知、不打招呼、不用陪同, 直奔基层、直插现场,深入了解企业 生产、工艺、管理、经营、党建等各方 面情况。

面对经营团队配置不优、人才捉 襟见肘、日常管理随意的窘境,经过 一番认真分析和深人思考,云铜科技 经营班子达成共识:经营企业,首先 在人,要从人开始改。云铜科技充分 运用改革政策,纵深推进职业经理人 改革,从内部挖人才,从改革中找答

一场围绕改思想、改观念、改作 风、改结构、改机制的"变革"悄然推

深化融合,改革迸发"新活力"

"你们科技""你们富民""你们压 铸"……以前,云铜科技对下属企业 管理粗放,员工归属感不强,话语间 道出了相互间的隔阂。

"我们都是一家人,都是云铜科 技。"张辉调研现场时反复强调"家文 化"的重要性,融合互促的必要性。 同时,他牵头将党委会、总经理办公 会等公司级会议安排在实体企业富 民薪冶召开,到生产一线为干部员工 颁奖,让现场干部员工拥有更多参与 感和获得感,让机关干部员工更多 "接地气",更有体验感。

"同工不同酬"搞不好事,"大锅 饭"带不起节奏。薪酬设计要立足实 际,照顾各方心理,促进新鲜血液和 既有传统融合,让大家水乳交融,在 实现改革目标的同时,降低改革震

荡。云铜科技职业经理人班子一拍 即合,随即对职业经理人期间的薪酬 体系进行优化设计。

"鸡蛋从外部打开是食物,从内 部打开就是生命。"调研、访谈、讨论、 研究,云铜科技改革团队放弃休假、 挑灯夜战,为制定出更加公平、公正、 科学、有效的改革方案、薪酬制度、管 理办法。2021年12月20日,云铜 科技市场化改革方案、薪酬管理办 法、劳动合同补充协议等顺利通过职 工代表大会。一股强烈的改革热潮 袭来,压缩管理层级,全员起立竞聘

能否坐得住,协议说了算;干得 好不好,指标说了算;收入多与少,业 绩说了算。云铜科技将业绩考核结 果与薪酬兑现、实施聘任挂钩,进一 步优化薪酬和考核机制,逐步实现人 人头上有指标、人人肩上扛责任,薪 酬成为激发员工潜能的强大"引擎"。

聚力攻坚,改革实现"新效益"

"不相信有完不成的任务,不相 信有克服不了的困难,不相信有战胜 不了的敌人。"现任职业经理人面对 问题不逃避,正视问题敢担当,将一 些历史遗留问题、上级督办问题、整 改事项等进行梳理,提上日程,组建 团队,专项推进。

云铜孵化园"两非"剥离提前1 个月完成上级考核目标,为打造独具 特色的"云铜科技园"夯实基础;优化 烟尘综合回收组织,焦炭单耗指标较 2020年同比下降4.96%, 渣含铅同

比下降53.62%,创历史最优;投资 800余万元完成三个生态环境保护 重点项目,安全环保职业健康实现 "六为零"。

没有最好,只有更好。云铜科技 以创新赢未来,走好"硒"望之路。高 纯硒作为关键材料入列《中央企业科 技创新成果推荐目录(2020年版)》, 《高纯锌与高纯硒制备关键技术研究 及产业化应用》项目纳入云南省 2021年工业领域科技计划,获得了 政府研发资金支持。

与市场对标,业绩论英雄。云铜 科技营销团队一改往日"客户上门" 的作风,主动走出去"拜访客户"。通 过拓展销售渠道、开发新客户、创新 销售模式、加强供应商管理、入驻阳 光采购平台等多措并举,取得了"跑 赢市场,好于预期"的业绩,提前超额 完成上级考核指标。

平台依靠产业做实,产业依靠平 台做大。以前,云铜科技吃"硒"饭, 当"包租公",日子时好时坏;而今,云 铜科技聚焦主业,当"拓荒牛",日子 越来越好! 2021年,云铜科技干部 员工工资明显增长,创历史新高。职 业经理人改革,打通淤血堵点;通过 明晰责权边界,市场化经营机制建设 迈出新步伐,彻底扭转了员工没盼 头、干好干坏一个样、工作缺乏生气 的不良局面。

在职业经理人改革的道路上,云 铜科技人豪情壮志、信心满怀,只攀 险峰不问高,踏平坎途赴新程!

中国有色金属报

2021年12月份工业生产者购进价格中 有色金属材料及电线类价格同比上涨19%

年12月份,全国工业生产者出厂价格同比 上涨10.3%,环比下降1.2%;工业生产者购 进价格同比上涨14.2%,环比下降1.3%。 2021年全年,工业生产者出厂价格比上年 上涨 8.1%,工业生产者购进价格上涨

产者出厂价格中,生产资料价格上涨13.4%, 影响工业生产者出厂价格总水平上涨约 10.07个百分点。其中,采掘工业价格上涨 44.2%,原材料工业价格上涨19.7%,加工工 业价格上涨 8.2%。生活资料价格上涨 1.0%,影响工业生产者出厂价格总水平上涨 约0.25个百分点。其中,食品和一般日用品 价格均上涨1.4%,衣着价格上涨1.0%,耐用 消费品价格上涨0.4%。

格上涨35.5%,化工原料类价格上涨20.5%, 有色金属材料及电线类价格上涨19.0%,黑 色金属材料类价格上涨14.0%。

工业生产者价格环比变动情况。工业生 产者出厂价格中,生产资料价格下降1.6%, 影响工业生产者出厂价格总水平下降约1.21 个百分点。其中,采掘工业价格下降6.8%, 原材料工业价格下降1.7%,加工工业价格下 降0.9%。生活资料价格持平。其中,食品和 一般日用品价格均上涨0.1%,衣着价格下降 0.3%,耐用消费品价格下降0.1%。

工业生产者购进价格中,燃料动力类价 格下降3.8%,黑色金属材料类价格下降 2.2%, 化工原料类价格下降1.7%, 有色金属 材料及电线类价格下降1.4%。

中国有色金属报

去年智利铜出口额增长40.6%

据外媒报道,智利央行目前宣布,铜价上 涨使得这个世界最大铜生产国2021年12月

上个月,智利铜出口额达到49.1亿美 元,全年总计534.2亿美元。

去年,全球经济从疫情中恢复,铜价创历

加,今年铜价将走弱。 2021年12月份,智利贸易顺差达到5.2

亿美元,同比增长21.7%。 2021年,在铜出口额增长推动下,智利

全部贸易顺差为109亿美元。2020年智利 贸易逆差为183.7亿美元。

世界最大铜生产商产量下降

据BNAmericas 网站援引路透社报道, 智利铜业委员会(Cochilco)目前发布的数 据显示,包括智利国家铜业公司(Codelco) 和埃斯康迪达(Escondida)在内的主要铜矿 (商)2021年11月份产量同比下降

2021年11月份, Codelco公司产量为 15.38万吨,同比下降7.4%。2021年前11个 月产量同比下降0.4%。

世界最大铜矿山——必和必拓公司旗下 的埃斯康迪达铜矿2021年11月份铜产量为

月产量同比下降14.5%。 嘉能可和英美集团合资的科亚瓦西

(Collahuasi)铜矿 2021年11月份产量为

CoChilco 的数据显示, 2021年11月 份,智利铜产量为48.18万吨,同比下降 0.6%。

自然资源部

卡莫阿卡库拉铜矿 2022 年将生产 29-34 万吨铜精矿

艾芬豪矿业(Ivanhoe)目前发布的2022 年产量指南显示,其位于刚果民主共和国 (DRC)的卡莫阿卡库拉(Kamoa-Kakula)铜 矿综合体在2022年将生产29万至34万吨铜 精矿。该公司表示,卡莫阿在2021年的铜精 矿产量为105884吨,超过了公司预测区间 92500至100000吨的上限。其中2021年12 月份产量达到创纪录的18853吨。

该公司补充说,2022年的铜生产成本为 每磅1.20美元至1.40美元之间。艾芬豪表 示,2021年的产量预测范围最初定在8万至

9.5万吨。卡莫阿铜业的一期选矿厂在2021 年5月份成功投入运营,并于2021年7月1 日实现商业运营。

第一阶段预计每年生产约20万吨铜,第 业,艾芬豪矿业持有39.6%股份、紫金矿业集 团持有39.6%股份,水晶河全球公司(Crystal River Global)持有0.8%股份,刚果民主 共和国政府持有20%股份。

力拓公布2021年四季度生产业绩

生产经营情况依然由于新冠肺炎疫情的长期 干扰而备受挑战。尽管如此,我们仍然在一 些项目中取得了进展,包括皮尔巴拉产能替 代项目,这展现了我们业务的韧性,以及我们 的员工、社区和运营所在国政府的承诺和适 应性。我们从力拓安全生产系统的部署中看 到了一些初步成效。我们计划在2022年实 施规模更大的推广计划,继续努力提高我们 的生产业绩,力争成为最佳运营商。

"本季度,我们为公司制定了新方向,并建 立了一些聚焦于我们产品价值链脱碳的合作, 包括绿色钢铁方面的合作。我们还达成了一 项具有约束力的协议,将收购阿根廷 Rincon 锂矿项目,这与我们的战略高度一致。这些行 动将确保我们可以继续为股东提供有吸引力 的回报、投资维持性和增长性项目,并继续推 进我们实现净零碳排放的目标。"

2021年第四季度产量及其他业绩:

力拓继续把员工和承包商的安全和福祉 放在首位。应对新冠肺炎疫情所造成的疲 劳、劳动力短缺和其它压力增加了日常运营 的安全风险,也让力拓意识到不应在安全业 绩方面感到自满。力拓管理的运营业务已经 连续第三年实现零工亡。力拓正与合作伙伴 努力在非力拓管理运营的业务中也实现同样 的安全业绩。

皮尔巴拉铁矿产量为3.197亿吨(100% 权益基础),较2020年下降4%。影响因素 包括上半年高于平均水平的降雨量、文化遗 产管理事宜、以及增长项目和启动棕地项目 的延迟。2021年皮尔巴拉铁矿发运量为 3.216亿吨(100%权益基础),较2020年下降 3%。其中,由于增长项目和棕地产能替代项 目的延迟,导致了SP10产量增加。

铝土矿产量为5430万吨,较2020年下 降3%,原因是第一季度极为潮湿的天气影 响了全年的系统稳定性、设备可靠性存在问 题,以及太平洋地区业务计划内的关停期被

原铝产量为320万吨,较2020年下降 1%,这是由于2021年7月出现的罢工行动 使力拓在加拿大不列颠哥伦比亚省的基蒂马 特(Kitimat)电解铝厂的产能减少。工会和 员工目前已经达成协议,控制在2022年重新 启动工作。

矿产铜产量为49.4万吨,较2020年下

导致埃斯康迪达(Escondida)铜矿回收率和 产量下降。但蒙古国奥尤陶勒盖(Oyu Tolgoi)铜金矿回收率和品位有所提高,部

由于南非理查兹湾矿业公司(RBM)的 社区暴力事件使生产有所削减,以及受到加 拿大魁北克省力拓钛铁(RTFT)计划外维护 和设备问题的影响,高钛渣产量为101.4万 吨,较2020年下降9%。在南非国家和省政 府的支持下,矿区周围的安全局势趋于稳定, 在与当地社区和原住民当局进行了重要接触 后,南非理查兹湾矿业公司已于8月24日起 恢复运营。

分抵消了上述不利影响。

由于长期的劳动力不足和设备问题对给 料的影响,以及全年的各种生产运营挑战,加 拿大铁矿公司(IOC)的球团矿和精粉产量较 2020年下降了6%。

开采许可证(EFL)是公布环境影响评估 (EIA)和启动咨询过程的前提,由于该证批 准延迟,力拓正在修订塞尔维亚贾达尔(Jadar)硼酸锂项目的开发工期。根据目前预 估,在获得所有相关的批准、许可和执照的情 况下,首次生产将不早于2027年(之前为 2026年)。

在2021年第四季度,力拓建立了多个合 作伙伴关系,以加快力拓自身业务和所在价 值链的脱碳进程。2021年11月,我们宣布 ELYSISTM合资公司在商业规模的电解槽 中成功生产出没有任何直接温室气体排放的 原铝。

2021年10月20日,为了加强公司业 务、提高业绩表现,力拓公布了一系列行动和 一项长期战略,从而确保公司在全球脱碳进 程中蓬勃发展,在符合公司政策的前提下持 续为股东提供有吸引力的回报。

2021年,力拓在五个试点单位启动了力

拓安全生产系统(RTSPS),聚焦于可持续地 释放全系统产能。在该系统推行的第一年我 们就看到了回报,例如美国科力托铜矿自 2021年7月部署安全生产系统以来,加工运 营情况与此前12个月相比有了明显的改 善。若新冠肺炎疫情发展情况允许,力拓准 备在2022年实施规模更大的推广计划,将在 15个运营单位完成多达30个力拓安全生产 系统项目的部署,并实施80个针对短期瓶颈 的快速改进项目。

中国有色金属报