

一季度钢铁、建材、有色金属等产量增长较快,价格回升——中国原材料工业运行平稳

工业和信息化部近日发布中国一季度原材料工业运行情况。一季度,在中国经济保持总体平稳、稳中有进的大背景下,中国原材料工业开局平稳,行业信心有所提振,市场预期明显改善。

建材业迎来“开门红”

一季度,建材生产保持增长。1—3月份建材行业增加值同比增长11.1%,高于整个工业4.6个百分点。其中,1—3月全国水泥产量3.9亿吨,同比增长9.4%;平板玻璃产量2.2亿重量箱,同比增长6.0%;商品混凝土产量4.1亿立方米,同比增长13.7%。

建材行业经济效益显著增长。1—3月,建材工业规上企业完成营业收入11049.5

亿元,同比增长15.3%,利润总额789.8亿元,同比增长13.6%,销售利润率7.1%。其中,水泥行业实现营业收入1798.2亿元,同比增长20.7%,利润246.8亿元,同比增长38.8%;平板玻璃行业实现营业收入187.5亿元,同比增长7.6%。水泥制品、特种玻璃、卫生陶瓷制品、防水建筑材料利润总额同比分别增长39.4%、13.5%、28.9%、26%。

钢材出口好于预期

一季度,钢铁行业整体运行平稳,产能利用率继续保持在合理区间。

——产量同比增长。一季度,我国生铁、粗钢和钢材(含重材)产量分别为1.95亿吨、2.31亿吨和2.69亿吨,同比分

甘肃德福年产5万吨铜箔项目将投入试生产

2018年7月开工,时隔11个月后,第二十四届兰洽会新区重点招商引资项目——甘肃德福新材料有限公司年产5万吨高档电解铜箔项目已进入设备安装及调试阶段,6月底将投入试生产。

年产5万吨高档电解铜箔项目总投资32.5亿元,占地面积550亩。电解铜箔是覆铜板(CCL)及印制电路板(PCB)、锂离子电池制造的重要材料。没有高质量的电解铜箔就不可能制造出高性能的锂离子电池和通信产品。九江德福科技股份有限公司多年来一直致力于电解铜箔生产与研究,生产的高性能双光锂电铜箔及高档电子电路用铜箔产品除在国内销售外,还远销东南亚和欧美等国际市场。

“国内对于高端铜箔的需求主要以进口为主,未来国内具备较强技术实力的铜箔企业有望逐步抢占国内的

高端铜箔市场,实现进口替代。所以,我国紧跟国家产业调整步伐,2018年布局新区,建设全国最大的电解铜箔生产基地”。甘肃德福新材料有限公司董事长韦诗彬说,当时选择到新区投资,就是看中新区的原材料优势和辐射西北市场的区位优势。

项目正在进行设备安装及调试,项目一期年产2万吨高档电解铜箔6月底将投入试生产。总体项目达产后将达到年产5万吨高档电解铜箔生产能力,年产值不低于45亿元,年纳税额不低于3.5亿元。其中一期达产后可生产2万吨/年高档电解铜箔,年产值不低于20亿元,年纳税额不低于1.5亿元。

韦诗彬说,电解铜箔在一定程度上决定或影响着下游及终端产业的发展,对于国内产业结构升级、国民经济建设具有重要意义。项目建成后,将成为全国最大的电解铜箔生产基地,有力推动新区新材料产业向精深加工方向发展,为新区优化产业布局、调整产业结构、完善新材料产业链注入活力。

兰州新区报

世界黄金协会:4月份全球各国央行继续大举购买黄金

世界黄金协会周三(6月5日)更新了最新的全球官方黄金储备数据。数据显示4月份全球各国央行继续大举购买黄金。

据世界黄金协会发布的数据显示,截至2019年4月,全球官方黄金储备共计34023.87吨。其中,欧元区(包括欧洲央行)共计10778.5吨,占其外汇总储备的53.6%;央行售金协议(CBGA)签约国共计11942.6吨,占其外汇总储备的28.9%。

国际货币基金组织(IMF)发布的4月份原始数据显示,全球各国央行的黄金需求保持稳健,净购买量共计43吨,月度环比增长8%。4月份各国央行购金量(超过1吨的)合计为45吨,



厄瓜多尔新的采矿政策支持大型项目

据Mining网站报道,厄瓜多尔副总统Otto Sonnenholzner和能源和不可再生资源部部长Carlos Pérez介绍了该国的新公共采矿政策,重点是支持大规模经营和投资,并根除非法采矿。

这一声明是在访问南部Zamora Chinchipe省期间做出的,该省是Lundin Gold(TSX:lug)的旗舰Fruta del Norte黄金项目所在地。Sonnenholzner和Carlos Pérez都参观了矿区,并会见了加拿大公司的代表,他们说50%的施工阶段已经完成。

政府官员表示,他们预计今年年底前将交付第一批大规模矿业出口产品,国家财政部预计2019年至2021年期间将产生约8.36亿美元的特许权使用费、税收、专利和收益。到2021年,Lenin Moreno政府希望矿业占GDP的4%。

除了集中于大规模投资外,新政策还给予相关部门6个月的时间来更新国家采矿发展计划,使其纳入了打击不受管制采矿作业的战略,以及对非法开采矿产资源者的严厉惩罚。

该政策还要求授权采矿项目符合采矿安全、环境和社会可持续性标准,这些标准将在新的监管和审计机制中概述。

新议定书要求建立与矿业适用条例更新有关的具体目标,以及与发展、研究和发展、管理和行政有关的目标。

这些指导方针的提出是在同一周进行的,厄瓜多尔宪法法院计划接受那些在北部伊巴布拉省提出采矿全民公决的人的论点,那里是SolGold(LON,TSX:SOLG)的旗舰Cascabel铜金项目所在地。

长江有色金属网

铅锌产业将继续保持平稳运行

2019年4月,中色铅锌产业月度景气指数为39.5,较上月上升0.8个点;先行合成指数为71.7,较上月上升1.6个点;一致合成指数为95.8,较上月上升5.2个点。中色铅锌产业月度景气指数监测结果显示,铅锌产业景气指数位于“正常”区间运行。

景气指数处于“正常”区间

中色铅锌产业月度景气指数显示,2019年4月在构成中色铅锌产业月度景气指数的9个指标中,铅锌价格指数、M2、镀锌板、铅锌矿进口量、固定资产投资、生产指数、主营业务收入及利润总额等8个指标位于“正常”区间;铅酸蓄电池1个指标位于“偏冷”区间。

先行合成指数有所回升

2019年4月,中色铅锌产业先行合成指数为71.7,较上月上升1.6个点。

在构成中色铅锌产业先行合成指数的6个指标中3涨3降(季调后数据)。其中同比增长的3个指标是M2、铅酸蓄电池(千伏安时)和镀锌板。同比下降的3个指标是LME铅锌价格指数、铅锌矿进口量指数和固定资产投资。

行业运行状况与趋势

市场方面,铅价普遍下跌,锌价涨跌互现。4月LME三月期铅金属价格为1958美元/吨,同比下跌17.0%,环比下跌5.4%;SHFE主力合约铅金属价格为16611元/吨,同比下跌10.2%,环比减少0.76万吨。4月份,沪铜价格表现震荡走弱,期间精废价差收窄至千元左右徘徊。废铜价格优势消退,消费表现平平,废铜制杆企业订单多有下滑,废铜消费量有所减少。据SMM调研数据显示,4月废铜制杆企业开工率为66.98%,环比减少4.27个百分点,同比减少7.12个百分点。5月份铜价继续大幅下跌,废铜毫无消费优势,精铜杆和废铜杆价差不过300元左右,部分废铜制杆厂因订效益太差已考虑停产,预计将对五、六月份的精铜杆消费提振明显。考虑到铜价疲弱和进口供给紧张两方面因素,废铜短期仍能对铜消费形成利好支撑。

据SMM统计,2019年4月,中国共进口废铜金属量为14.41万吨,较上月大幅增加,导致1—4月累计进口废铜金属量同比增加约3万吨,增幅达7.33%。因抢进口效应,4月废铜进口量大幅增加,使得废铜进口量由负转正。上半年“六类”废铜政策实施前,进口废铜供给有望保持稳定。目前因进口批文存在不确定性因素,市场需求表现观望,进口废铜贸易受影响较大,进口废铜价格还在走低。据SMM了解,目前仍无任何企业拿到批文额度,生态环境部称争取在6月底前发放出第一批批文,而废铜转资源类的标准预计将在10月份左右公布,目前还未看到进口废铜政策对生产型企业产生影响。

上海有色网

洛阳铜加工检测标样定值受国外检测机构青睐

近日,国外某公司向洛阳铜加工检测中心发来传真,对其提供的检测标样定值数据给予肯定。该国外公司在传真中提到:此次参加标样定值的国家有英国、美国、澳大利亚、欧盟等10家实验室。贵公司检测中心提供的检测报告均能采用准确可靠的分析方法进行定值,及时报出规范的数据。通过与其他实验室的分析数据汇总及进行数理统计后,贵公司检测中心提供的分析数据准确率达到98%以上,全部被有效采用。

2018年年底,国外某公司委托洛阳铜加工检测中心标样定值任务数百项,定值难度大,样品涵盖铁基、铜基、锌合金及铝合金等标准样品的定值分析。每种样品涵盖的主量及微量元素成分种类多达两位数十,元素含量跨度大,很多元素都需要采用多种方法进行分析,有的甚至没有现成的标准分析方法,需要重新开发。该中心接到任务后,组织8名精兵强将,查阅资料,制订措施,开发新的分析方法,克服困难,在3个月内完成了任务,按时报出标样定值结果。

近年,洛阳铜加工检测中心凭借在同行业检测领域的专业水准和独特地位,不断扩展业务,不仅在国内提高了声誉,也逐步受到了国外检测机构的关注。此次该公司检测中心与国外检测机构的标样定值合作,也证明了国际同行对该中心检测能力的认可。

中国铝业报

紫金矿业领衔黄金巨头上榜福布斯

超越巴里克黄金公司、纽蒙特矿业公司和加拿大黄金公司,紫金矿业集团股份有限公司在5月16日美国《福布斯》杂志发布的2019年“全球上市公司2000强”排行榜中,位列889位,较去年上升58位,进位上榜的全球有色金属企业第十位,全球黄金企业第一位和中国有色金属企业第一位。

据了解,《福布斯》采用的是相同权重的四项指标(销售额、利润、资产和市值),并以此来对企业规模进行排名,市值由2019年4月18日的收盘价计算获得。紫金矿业进入榜单,是以销售额158亿美元、利润6.25亿美元,资产164亿美元以及市值117亿美元,排名前1000名。

根据榜单,紫金矿业在上榜的4家全球黄金企业中排名第一位,之后分别是巴里克黄金(1084位)、纽蒙特矿业(1195位)和加拿大黄金(1975位)。

《福布斯》称,全球市场经历了跌宕起伏的一年,随着波动性上升,股市见证了高收益也经历了重大亏损;中美贸易摩擦有所加剧,美国新的企业税收法规则刺激了许多公司的发展。

根据2018年年报,紫金矿业的快速发展得益于其顺应新时代要求,全面推动高质量发展,艰苦创业、开拓创新。

2018年,紫金矿业矿产金、铜、锌产量均居国内三甲,矿产铜产量实现显著增长,结构性增长动能不断释放。同时,紫金矿业国际化进程显著加快,境外项目并购取得重大突破,在“一带一路”沿线影响力持续增强。其中,紫金矿业境外项目矿产金产量

江铜加工事业部:打造国内一流铜加工企业

自2014年江铜加工事业部与铜材公司整合重组成立新加工事业部以来,加工事业部坚定履行江铜集团公司“精深加工”发展战略,面对激烈的行业竞争态势,以市场倒逼改革,以创新发展,取得良好发展业绩。五年来,加工事业部累计生产铜加工产品235.5万吨,其中铜管29万吨、铜杆179.2万吨、铜细线18.4万吨、漆包线8.9万吨,利润总额超过5.7亿元。

整合重组,精心运作,开辟发展新道路。近几年,加工事业部以市场为导向,倒逼进行了三次机构整合。2014年,加工事业部与铜材公司整合重组成立新加工事业部,通过不断改革创新,不仅实现了扭亏为盈,更为事业部高质量发展铺平了道路。整合五年来,加工事业部相继推出“提质增效,保生存”“增效益,促难关”“紧盯一流,深化对标”“转型升级促发展”等管理提升计划,立足发展根本,快速提升了企业竞争力,破解了阻碍企业发展的难题、瓶颈。通过外拓市场、内强管理,引领全面创新驱动战略布局,加工事业部由重组前连年亏损,到2017年实现净利润突破1.8亿元,开辟了发展新道路。

多元销售,精耕市场,抢占市场新高点。整合五年来,加工事业部面对市场形势多变,行业恶性竞争,铜价大幅波动以及中美贸易摩擦等不利因素,在稳定市场地位的同时,开启“以产促销”“新增订单”等营销新方案,铜管、漆包线、铜细线板块客户不断增长;深入推进铜管调产品结构,漆包线调客户结构,铜细线加大市场开发力度

等策略,有效稳固了市场,各类产品销售实现新突破。其中,铜管板块按照调市场结构的部署,及时止损并迅速调整营销策略,明确客户定位,2017年,铜管“四大家”客户年销售同比增长1.5万吨,漆包线产品年销售量突破2万吨,铜材公司铜细线年销售量达3.95万吨,取得了加工事业部组建以来的最好成绩。2014年至2018年,铜材公司分别通过与金杯电工合资筹建、并购华东铜材增加产能,成立铜材公司苏州分公司扩大多头拉丝产品产销量,为产品向下游延伸奠定了基础。

攻坚克难,精确生产,开创质量新天地。质量是企业生存之本,加工事业部结合行业自身特点和实际,以“提质量,保生存”工作为切入点,严控产品生产过程,前移质量控制点,产品质量得到稳步提升。2014年以来加工事业部大力开展各类产品质量攻关,解决了困扰多年的铜管产品质量问题,同时铜管生产系统通过优化生产组织、工艺指标和作业流程,并通过提升铸坯质量、降低百公斤伤疤数以及减少工序废料等措施使产品质量得到进一步的保障。2018年铜管综合成品率累计达到86.71%,创下建厂以来历史新水平;漆包线分厂通过大幅降低漆包线万米粒子数,并根据市场需求引进4台具有国内先进水平的新型节能高速漆包机,产能增至22800吨,作业率达到90%以上,每年能为分厂节约电费约253万元;铸轧厂实施“大通杆”攻关,稳定提升铜杆一、二级品率为79.11%,数项质量提升接连创下历史新好水平。2019年,线材分厂结合市场需求,多措并举,科学实施,加快推进设备转型升级步伐,将提升产品质量的稳定性,更好地满足客户需求,助推加工事业部高质量发展。

产品研发,精益求精,提升竞争新动力。加工事业部作为集团公司铜加工企业的重要“单元”,事业部统筹推进,发挥“双首席”的模范示范作用和产品研发小组的攻坚作用,转型升级不浮于表面,加大新产品研发力度。五年来,相继完成铜管132种直管、183种盘管和漆包线新品163个新品的研制,其中,大螺旋角内螺纹铜管、瘦高齿内螺纹铜管等一大批高端产品形成批量生产能力。2019年,加工事业部将重点对铜管、铜杆、铜细线以及漆包线科技成果转化,做到产品创新与效益、市场有效对接,有效扩大市场占有率,不仅提升产品市场竞争力,更突破了大量的技术“瓶颈”,为加工事业部对标一流、开拓市场增添新动力。

提质增效,精控成本,实现预算新境界。加工事业部将成本管控贯穿到整个经营管理的全过程,紧跟时代,主动融合互联网、大数据等技术,高度重视新技术的利用,实现了全面预算管理的信息化。目前,“数字工厂”已在龙昌和台意两家企业运行,不仅能高效处理日常成本、质量、设备等重要数据,还在不断优化及完善管理平台的服务功能,以最大限度发挥平台统计、