

铜陵有色报



TONG LING YOU SE BAO

2019年1月22日 星期二 农历戊戌年十二月十七 第4189期
国内统一刊号:CN34—0047 邮发代号:25—52 总第4506期



铜陵有色金属集团控股有限公司主办 E-mail:tlysb@tlys.cn 每周二、四、六出版

社会主义核心价值观

富强 民主 文明 和谐
自由 平等 公正 法治
爱国 敬业 诚信 友善



同源水合流 向新生

——整合探索下的新金隆(上)

编者按:

1953年5月1日,铜陵有色自行设计、建造的第一座冶炼厂产出新中国第一炉铜水。此后,第一冶炼厂改扩建项目——金隆铜业有限公司及阴极泥及渣选矿项目——稀贵金属分公司相继建成投产。2018年1月,顺应有色金属产业链、创新链融合浪潮,金隆、稀贵在新的时代场景下整合并进,携手开创新篇。

创业维艰,改革之路又何其坎坷。一年间,新金隆步履坚实,历经磨合与转型的风雨涤荡,呈现出了全新的风貌:智能、高效、协同,生机勃勃。

新年伊始,正值新金隆迈出整合步伐一周年,本报推出“整合探索下的新金隆”专题报道上中下三篇,与您一同回望此间的闪光历程,体味创新创造的坚定与执着。

烟气制酸、贵金属回收、渣选矿等铜冶炼生产于一体的现代化企业已成澎湃之势。

挖潜、互补、共享,资源实现循环利用

昔日里,金隆、稀贵生产系统自成一体,中间环节产生的多余物料因处理能力和费用的限制而低价售出或委外加工,其中含铜物料折价系数低至60%,无谓的资源流失和成本消耗日积月累。

现如今,金隆升级改造后的电解净液系统,可以自行处理稀贵生产中的分铜液。一年里,处理的分铜液达到21480吨,回收铜量770吨,每年增加综合效益逾1300万元。

金隆硫酸铜生产过程中产生的黑酸,现已不再全部返回电解系统,而部分进入稀贵的贵金属系统。如此每年处理的黑酸将有6720吨,节约下来的硫酸则达6000吨,回收的镍量约50吨,综合效益也有400万元。

资源难得,须得“吃干”“榨净”。新金隆的资源循环利用思维不仅落在主系统的工艺流程优化上,也着眼于细节处。

转炉检修后废弃的镁砖进入了他们的视线。这些废砖被送入稀贵工场进行破碎后倒运至精炼课,与含铜耐火粉

料、粗铜包壳、床下物等杂料一同加进转炉处理,一年下来就有500吨之多。改变了传统的外销途径后,铜的回收率得到相应提升。

金隆铜业有限公司总经理文燕说:“金隆与稀贵整合后形成了统一的生产指挥系统,厂际沟通通道发生转变,而工序沟通具备了条件。”

聚力之势业已形成,新金隆敢为人先,提出“建设国际一流、国内领先的绿色冶炼样板企业”的发展目标,未来蓝图清晰铺开。

前行中,水资源“梯级利用”概念正中鹄的,循环利用产生的规模效应凸显。月度节约废水2400立方米,年节约废水处理费用115万元——这是工艺优化后,稀贵综合回收课产生的废水送往硫酸课废酸工序处理达成的结果。年度节约新水365000立方米,节约新水成本约70万元,清洁废水处理成本36万元——这是工艺升级后,金隆硫酸清洁废水送往稀贵渣选充当缓冷场补水省出的效益。

(下转第二版)



池州市委书记王宏慰问铜冠池州公司困难职工

日前,池州市委书记王宏在铜冠有色池州公司有关负责人的陪同下到这个公司铅分厂困难职工王银杏家中进行慰问。王宏详细询问了王银杏的身体状况和家庭生活情况,勉励他克服眼前的困难,同时为他送上慰问金及新春的祝福。

叶玲摄

金威铜业分公司

新年力争实现产销量53000吨

本报讯 1月18日,金威铜业分公司召开三届二次职工代表大会,会上确立今年产销量53000吨目标。

2018年,金威铜业分公司坚持以营销为龙头,积极围绕公司优势产品,高附加值产品进行生产和销售,调整营销策略和方案,积极开拓LED黄铜、C1940、C7701、C7025等产品的市场,新接触经销商20多家、客户100多家,新增客户82家。2018年共销售产品48017吨,创造历史最好水平。出口量8786吨,同比增长29%,出口额3.9亿元。

今年,这个公司将以市场为龙头,以质量为纲,以安全为保障,坚持中高端发展方向,加快结构调整步伐,不断强化绩效考核,挖潜降耗、降本增效,奋力达标达产,全面提升企业核心竞争力。为力

江君 黄军平

技术中心新年方针目标“出炉”

本报讯 1月18日,技术中心二届二次职代会召开,对去年工作进行总结,并确立了新年方针目标。

去年,这个中心经营业绩迈上新台阶,超额完成集团公司年度考核目标。其中利润较去年增长41.18%。全年开展科研项目35项,取得授权受理专利9件,其中发明专利4件。设计院新增大中型工程设计咨询项目10余项,中小项目170余项。

会上,这个中心确立了“练内功、强改革、拓市场、促发展”2019年工作的主题和“凝心聚力谋发展,苦练内功拓市场;提质增效强管理,收入八二利一三。”新年方针目标。其基本含义是:上下齐心谋发展,聚精会神练内功,对标行业先进水平,不断提升质量技术服务

能力,加强制度建设,完善体制机制,强化全员绩效管理,提升组织绩效和全员绩效,提高效率效益,坚持改革创新及品牌建设,增强技术中心核心竞争力,积极拓展市场;中心全年实现销售收入8200万元,实现利润超1300万元。绩效指标:科研计划项目完成率≥85%;科研成果转化率≥85%;集团公司授权(受理)专利数不少于30项;获得省部级以上科技成果不少于4项;集团公司新产品开发不少于6项;中心研究所获得市级以上成果(专利)不少于6项;按时完成技术中心相关资质(评)审;技术中心参与制定国家标准不少于2项;样品化验、电气检测、环境监测及时率达100%。

夏富青 黄巍巍

逐梦路上

——铜冠建安钢构公司迎新春联欢会侧记

从广东海亮到内蒙金剑,从新疆滴水铜矿到上海海亮,2018年,铜冠建安钢构公司的外部市场轨迹不断延伸,征战版图持续扩大。企业的施工产值、利润以及外部工程中标量均创历史新高。

来之不易的成绩,饱含企业的责任担当,浸透着员工的辛勤汗水。做大做强的梦想,正在这里一步一步成为现实。1月19日下午,铜冠建安钢构公司举办一年一度的迎新春联欢会,近三百名职工欢聚一堂,共享发展成果,共迎新春佳节。

这是钢构公司十多年来的坚持与情怀。

无论是技术部、市场部,还是财务部,每个部门都参与其中;公司领导、一线工人,轮番上台,展示才艺风采。盛会在“恭喜发财”的欢快旋律中拉开帷幕,小品、歌舞、到魔术、诗朗诵……一个个精彩节目次第登场,牵引着台下

回顾了钢构公司16年来从无到有,不断突破自我的发展历程。从承接第一个钢构项目——铜都环保,到首次迈出铜陵承接合肥美菱的钢构厂房建设,再到三度牵手海亮,钢构公司在激烈的市场竞争中拼出了一片天地。

这是钢构人对自己的总结与犒劳。最佳管理者、优秀员工、优秀班组长……对于每一位勤恳工作的职工,钢构公司坚持在这特殊的时刻,为他们送上荣誉和祝福。

最佳供应商、最佳业主……对于一年来的合作伙伴,钢构公司同样评先评优,既是感谢,更是激励。

让员工有价值,让员工为企业骄傲,让员工的付出有回报。逐梦路上,企业与员工的良性互动,让钢构公司行稳致远。

迎新春联欢会表演环节在合唱《怒放的生命》中落下帷幕。而钢构人心中努力奔跑、追逐梦想的信念更加坚定。

陈潇 马伟

金冠铜业分公司ERP财务业务一体化整合工作完成

本报讯 经过一年的梳理整合,金冠铜业分公司于2018年年底全面完成ERP项目包含机构、人员、财务、业务等在内的企业整合工作。

这个公司计划财务部在完成对原“奥炉项目部”的并账并表工作的同时,完成了“奥炉工程项目”预转固工作,实现了两厂整合后这个公司整体运用一套财务报表的目标工作任务。

经过前期的系统构建设计与设计、后续的系统优化开发、数据整理收集、组织架构调整、系统测试完善、静态数据导入等工作,这个公司按照拟定的工作计划和节点要求,已于日前全面完成ERP一个套账下“双厂厂区”与“奥炉厂区”两个成本中心设计构想,至此,这个公司ERP财务业务一体化整合工作圆满完成。

罗新

注意!醉酒骑车也属违法

群言

据《铜陵日报》报道,我市交警部门在整治非机动车交通秩序中,对一位喝醉骑电动自行车的违法者进行了严厉处罚,众多网友纷纷对此事进行点赞,称“早就应该这样严抓了!”

大家都知道醉驾机动车易引发交通事故,“开车不喝酒,喝酒不开车”已成为驾驶员的共识。然而很多人错误地认为,交警查酒驾只针对机动车司机,非机动车不在此列,即使喝醉了,也能骑车上路。殊不知醉驾非机动车,同样是交通违法行为,同样会受到相应的处罚。笔者查阅《中华人民共和国道路交通安全法实施条例》第72条,就有明文规定:“不得醉酒驾驶机动车。”而且这条规定,早在2004年就已经实施了。

醉酒骑车同样是很危险的。因为人处在醉酒状态下,往往意识不清,行为异常,甚至失去理智和自控能力,容易出现无视交通信号、逆行骑车、闯红灯、不避让其他车辆等危险情况,尤其是驾驶电动自行车,车速较快,极易造成交通事故。因此,市民对醉酒骑车的危害应有足够清醒的认识。

值得提出的是,还有少数人对交警部门查处醉酒骑车理解不够,认为是“多管闲事”。笔者认为,这个“闲事”管得好,只有依法硬起查处手腕,用查处机动车的力度来查处醉酒骑车,才能让非机动车主心有敬畏,行有所止,自觉遵守交通安全规则。

朋友,2019年春节即将到来,春节期间走亲访友较多,互相喝酒共乐的次数频繁,为了您和家人的幸福请您千万注意“喝酒不骑车,骑车不喝酒!”

殷修武



交流心得提技能

日前,铜山铜矿分公司采矿区电修组员工对报废的振动筛电机进行诊断、修复,分析电机轴承损坏、线圈烧毁的原因,彼此交流维修心得。这个工区鼓励员工相互学习,苦练技能,2018年修复63台电机重新“上岗”,保障了生产的持续高效运行。

余飞摄

整合资源谋发展 突出科技重项目

铜冠电工新年谋划1加1大于2的整合效应

本报讯 新年伊始,铜冠电工公司与铜冠铜材公司重组整合的铜陵有色铜冠电工公司积极谋划布局七个方面重点工作,确保新公司整合重组后转型升级、效益提升,努力实现1加1大于2的整合效应。

2018年12月份,集团公司为提升铜加工板块运营效率,优化资源配置,降低管理成本,将铜冠铜材100%股权划转至铜冠电工,铜冠铜材变更为铜冠电工全资子公司。为积极稳妥实施两公司整合重组,深化体制改革和结构调整,新铜冠电工公司2019年重点从七个方面进行改革。

一是稳步实施重组改制。按照集团公司改革改制计划的统一部署,积极稳妥地推进实施铜冠电工与铜冠铜材的重组整合,明确目标任务,分解落实责任,保持改革措施的连续性和稳定性,结合公司

重组后的定位、发展目标,铜加工行业的特点,让两个公司充分融合,确保公司和谐稳定;二是全力开拓产品市场。进一步加大开发新市场、新客户的力量,进一步加强和现有客户的沟通和交流,密切跟踪市场变化和政策信息,以边际收益最大化为导向,重点加大空调压缩机、新能源汽车电机以及微晶磷铜球等市场的开拓力度,努力提高产品市场占有率,实现产销双突破;三是盘活闲置设备资产。利用铜冠电工本部闲置的漆包机改造生产铝漆包线,下大力气盘活公司闲置资产,加快实施技术改造,努力使闲置设备资产能得以有效发挥;四是加大新产品开发。加速推进新能源汽车驱动电机用漆包线、空调压缩机用漆包线、铝漆包线、微晶磷铜球等高端客户的开发进度,优化产品结构,提高高附加值产品占比;五是加快技改项目

建设。将设备管理从静态管理变成动态管理,对现有设备不适应生产要求的部分进行改造,充分挖掘现有设备的潜力。5年内对高速漆包机分批进行节能改造,以降低能耗,提高产品的盈利能力;六是全方位开展挖潜降耗活动。以对标为手段,确立横向以行业先进指标、纵向以企业历史最好水平为标杆,确保公司各类技术经济指标和工序加工成本、采购成本、销售价格向行业先进水平靠拢,提升企业盈利水平;七是加强货款清欠和逾期货款管理力度。加大资金风险防范意识,在加大收款力度、加速货款回笼的应收账款管理工作中,引入对应应收账款事前、事中和事后的全过程风险控制,加强客户信用管理,建立健全赊销审批制度、加强合同管理以及应收账款台账管理,加大货款回笼力度,减少呆坏账。

方威达 华伟