

《资源税征收管理规程》7月1日起施行

国家税务总局日前发布《资源税征收管理规程》(以下简称《规程》)公告,《规程》自2018年7月1日起施行。

《规程》明确了资源税征收中视同销售的范围、运费扣减的条件、代扣代缴的原则、应税产品计税价格确定方法以及规范申报等事项。国家税务总局有关负责人指出,《规程》的制定主要遵循了三条原则:一是巩固资源税从价计征改革的成果。二是深入落实国务院深化“放管服”改革要求,优化纳税服务。三是增强底线意识,防范资源税纳税和征税风险。

《规程》明确了自采自用原矿或精矿计税价格的确定方法。除可依据《资源税

暂行条例实施细则》第七条规定外,新增了按价值构成进行价格确认的方法,即按后续加工非应税产品销售价格,减去后续加工环节成本利润后确定。同时《规程》新增了“按其他合理方法确定”的兜底条款。

《规程》明确了运杂费和外购矿的扣减范围及凭据。为公平税负,避免重复征税,使资源税计税依据回归到资源本身的价值上来,《规程》规定对包含在销售收入中的运杂费用或外购矿购进金额进行扣减。同时强调,如扣减的运杂费用明显偏高且无正当理由,主管税务机关可以合理调整计税价格。

《规程》规范了资源税减免政策落

实方式。明确规定油气田企业直接以其填报的纳税申报表及附表作为资源税减免备案资料即可;其他纳税人按照规定进行资源税减免资料的备案。此外,为落实国务院深化“放管服”改革精神要求,《规程》明确规定,在2018年10月底前将资源税优惠资料由报送税务机关改为纳税人留存备查,以进一步减轻纳税人报送资料的负担。

《规程》规范了资源税代扣代缴。明确规定,“对已纳入开采地正常税务管理或者在销售矿产品时开具增值税发票的纳税人,不再采用代扣代缴的征管方式”。同时,为了规范代扣代缴,《规程》还明确规定“资源税代扣代缴的适用范围应限定在

除原油、天然气、煤炭以外的,税源小、零散、不定期开采等难以在采矿地申报缴纳资源税的矿产品”。

《规程》完善了部门协作和风险防控措施。强调税务机关主动与矿业管理部门、行业协会等有关部门沟通协作,实现信息共享,加强资源税事前事中事后管理。

《规程》自2018年7月1日起施行。《国家税务总局关于发布〈煤炭资源税征收管理办法(试行)〉的公告》(国家税务总局公告2015年第51号)、《国家税务总局关于认定收购未税矿产品的个体户为资源税扣缴义务人的批复》(国税函〔2000〕733号)同时废止。

中国国土资源报

今年“智利矿业周”将关注5大焦点

贸易摩擦与工资谈判,都是铜生产商和消费者今年最为关注的两大议题。

今年在智利圣地亚哥举行的“智利矿业周”会议是最大的铜行业事件之一。会上将会有5项重要的议程项目将被着重讨论。

一、供应问题

智利铜业公司Cochilco预计,全球铜产量将下降,而最大的建筑和采矿设备制造商Caterpillar公司对此观点也表示附和。第一季度铜库存的空前膨胀已经让那些对铜价看涨的人感到不安。加剧这种焦虑的还有贸易战争破坏经济增长的风险。Cochilco的执行副总裁Sergio Hernandez在圣地亚哥接受

采访时表示:“短期内市场不用担心短缺,因为在一年内,库存水平还会上升,但长期来看供需缺口还是很有可能会出现。”

二、劳资谈判

国际铜研究集团表示去年的劳工罢工导致铜市场出现赤字。今年,大众越来越乐观地认为许多大型矿工会和雇主达成协议避免供应中断的问题。不过今年将是有史以来智利劳工合同谈判记录中最繁忙的一年。世界最大铜矿Escondida的工会成员早前就开始进行劳资谈判。而在去年该矿爆发了创纪录的44天罢工后,政府与各公司领导人们似乎都采取了更温和的态度来对待谈判。全球第二大金属交易公司Trafigura Group的首席经济学家

Rahim称:“大多数劳资问题似乎处理的都比较高水平,所以我认为这已经不是什么大问题了。”

三、中国将更加依赖进口

中国实施了一项新规令铜市场前景又蒙上了一层阴霾。今年,中国的废金属出口量大幅下降,而在发达国家,对废金属的回收与利用也越来越多,尤其是欧洲等地区的消费者。Rahim预计,铜的全球使用量将会增加,而由于中国的废金属数量减少,中国买家将更加依赖进口的精炼金属,这将有助于消减剩余的铜库存。

四、铜价是否继续上涨

尽管市场今年可能会出现少量过剩,但一些咨询公司仍预计今年铜均价为7,000

美元/吨,比去年上涨13%。预计到2020年,铜价将继续上涨,而且由于矿商在勘探支出方面仍保持谨慎态度,铜需求依然会保持强劲。但全球贸易战的威胁持续升级,或中国需求下降,都将打破这一乐观的前景。

五、铜矿开发

今年,矿业公司都在考虑加强矿业投资组合,以推动未来的增长。但是各大公司仍然不愿意去开发新的铜矿,尤其是大型铜矿,因为大部分矿业公司都希望在短期内获得利润回报。Rahim表示,在未来几年,由于预计将出现大规模的短缺,以及大型铜矿项目的投入时间较长,也可能刺激矿商们研究使铜矿产量迅速增长的方法。

全球金属网

风险防控保安全

中铝山东企业新材料有限公司拟薄水铝石产品区严格遵循“一切风险皆可控制,一切事故皆可预防”的安全理念,在安全环保质量攻坚战中,结合工区实际,强化安全管理防控力度,加大环保质量督查,及时对设备、现场安全隐患进行排查,并迅速落实整改,确保了生产的安全稳定运行。图为检修人员正在现场整改设备安全隐患。

王艾梅 刘雷 / 摄影报道



致远锂业4万吨锂盐项目首条生产线投产

3月29日,广东威华股份有限公司全资子公司致远锂业4万吨锂盐项目首条1.3万吨生产线投产,标志着威华股份锂盐业务取得了实质性的进展,促进了威华股份主营业务的转型升级,有利于增强威华股份的盈利能力和竞争优势,将对威华股份未来的经营业绩产生积极影响。同时,威华股份也将集中力量保障致远锂业4万吨锂盐项目剩余产能,在2018年年内建成投产,以尽快形成新的利润增长点。

广东威华股份有限公司董事长王天广表示,1.3万吨锂盐项目于2017年6月全面动工到建成投产仅用了10个月的时间。这是全国乃至全球建成速度最快的一条万吨级生产线,也是一条基础

锂盐领域全球领先水平的生产线。

据王天广透露,这条生产线在工艺设计和设备选型做到了“6个高”:产品品质高、生产过程自动化程度高、原料选择的灵活性高(能够适应不同锂矿石原料)、产品的市场变化、剩余产能的建设进度是否能按预期计划完成等尚存在不确定性。

致远锂业总经理姚开林表示,一期1.3万吨包括8000吨电池级碳酸锂及5000吨氢氧化锂。今年锂盐产量将达到9000吨。

在原料供应上,王天广说:“除了美国雅保锂矿供应外,公司与另一澳洲企业签订了长单供应合作,同时盛屯集团控股的金川奥伊诺矿业有望在今年年底获得采矿证。另外,我们还将积极洽谈国内外锂矿收购项目,达到多种渠道供应原材料,保障生产。”

据悉,一般碳酸锂项目建设周期需要一年半,后期设备还需要进行调试,时间在3-6个月,随后进入产能爬坡阶段,最后才能全部达产。致远锂业首条生产线从投产运行到全面达产尚需一定时间,且未来的市场变化、剩余产能的建设进度是否能按预期计划完成等尚存在不确定性。

据了解,2016年,威华股份通过增资控股致远锂业和万弘高新,公司的业务延伸至锂盐及稀土产品等新能源材料领域,由此形成新能源材料业务和人造板业务并进发展的格局。

致远锂业主要从事基础锂盐产品的研发、生产与销售,设计产能为年产4万吨电池级碳酸锂、单水氢氧化锂和氯化锂。该公司技术先进成熟,产能位居国内前列,产品

主要应用于锂离子电池正极材料、储能、石化、制药、玻璃陶瓷、化工、环保建材等领域。随着全球新能源汽车产业的快速发展,储能领域市场异军突起,3C等电子产品消费量的持续增加,锂电池行业需求旺盛,为锂盐产品提供了巨大的市场空间及发展机会。另外,该公司年产1000吨金属锂的子公司已设立完成,项目处于建设过程之中。

2017年6月,威华股份完成控股股东和实际控制人的变更,盛屯集团成为公司新的控股股东,推动该公司业绩的持续改善以及业务的转型升级。一方面加快战略布局,加大新能源、新材料领域的投入,争取成为新能源、新材料领域的领先企业;另一方面继续加强投入,做优做强人造板业务。

中国有色金属报

“一带一路”和新能源汽车将带动有色金属金属需求

“中国市场对力拓来说非常重要,我们最大的股东——中国铝业公司占有我们10%以上的股份。中国又是我们最大的市场,去年中国占我们全球营收44.2%,来自中国的需求也是我们成长和发展的一个重要关键因素。”力拓CEO夏杰思的开场白毫不掩饰他对中国市场的关注,“去年,我来中国5次,不只是想知道中国的发展现状,更关注的是中国未来的发展方向。”

带着靓丽业绩的光环,来到北京的力拓首席执行官夏杰思(J-S Jacques)看上去神采奕奕。日前,他与媒体记者面对面,从当下人们最关心的中美贸易走势、市场商机的把握到力拓经营理念,夏杰思有问必答。独到的见解、敏锐的洞察力和对经营理念的执着和定力,让人确信,力拓的成功有其必然。

“中国市场对力拓来说非常重要,我们最大的股东——中国铝业公司占有我们10%以上的股份。中国又是我们最大的市场,去年中国占我们全球营收44.2%,来自中国的需求也是我们成长和发展的一个重要关键因素。”夏杰思的开场白毫不掩饰他对中国市场的关注,“去年,我来中国5次,不只是想知道中国的发展现状,更关注的是中国未来的发展方向。”

支持自由公平的贸易

“美国所消耗的铝,1/3是由我们供应的。”作为一家大宗商品矿业和贸易公司,力拓的发展与贸易紧密相关。“因为获得了豁免权,对大部分铝业业务在加拿大的力拓来说,没有受到这次美国232调查的影响,而另外一个铝业业务重要的地区——澳大利亚和新西兰的主要市场因为不在美国,所以这次力拓铝业业务没有受到什么影响。”

尽管如此,夏杰思对于中美贸易摩擦,还是表明了自己的观点:“因为我们80%到90%的产品都是跨国贸易,力拓的立场是支持自由公平的贸易,我们公司增长主要依靠GDP的增长和由自由公平贸易的实施两个因素。历史也证明了自由贸易是创造财富的源泉,财富和繁荣源于合作而非隔绝。”他说。

“接下来的45天到60天会非常关键,中美双方会密切磋商,有问题,放在桌面上来谈,来解决。我相信大家共同的目的是为全世界的人民创造财富,提高生活水平,而贸易在其中的重要性不能忽视。”他表示,中美两国是世界上最重要的两个贸易大国,相信这两个国家都了解贸易对创造财富和提高生活水平的重要性。“我从来都是乐天派,相信最终大家也都会理性地去看待这个问题,会有解决方案。”夏杰思说。

大宗商品有很大的增长空间

在夏杰思看来,矿业投资可以以长远的眼光看待,以20年到40年为时间节点。他对未来大宗商品市场充满信心。“未来

的大商品有很大的增长空间,作为企业,我们希望提供高质量的铁矿石、铜、铝等产品,为社会所需的材料提供保障。”夏杰思说。

那么,中国市场未来的商机在哪里?力拓关注的目标是什么?

对此,夏杰思表示,我们关注中国未来10年、20年,直至更长远发展的趋势,主要关注两个领域,一个是“一带一路”倡议所激发的基础设施建设,能带来多少投资或对矿产品需求的增加。另一个是新能源汽车发展动向。如果中国更加重视环境保护,大力发展新能源汽车,对铝和铜等产品的需求会增长。

中国新能源汽车市场近年来发展迅猛。“相信7~10年左右,北京、上海大街上肯定有很多的新能源汽车。”夏杰思说,“我们思考如何抓住基础设施投资领域和新能源汽车带来的机遇,生产社会需要的金属和原材料,并创造出更好、更高的投资者回报。”

靠什么实现股东高回报

今年是力拓发展史上第145个年头。这家历史悠久的公司前不久刚刚公布了2017年的经营业绩。高达97亿美元的现金回报给投资者和股东,成为145年历史上最高水平。

“致力于为我们的客户提供高质量的产品和服务,通过这样的方式,为我们的股东创造卓越的回报。”在夏杰思看来,产品是否高质量、产品成本是否有市场竞争

力、资产组合是否合理、与客户关系是否良好是公司盈利和回报股东的四个关键因素。

有所为有所不为也是力拓致胜的法宝。夏杰思坦陈,对冲、期货等高风险领域不是力拓的业务重点,大宗商品价格也无法左右。“身处一个需要用长期眼光来发展的行业,我们所能做好的方式是实现现金流,这是我们引以为豪的。”

前几天,力拓刚刚出售了几个煤炭资产,就是出于战略和投资资产组合的考虑。“一旦煤炭资产吸引投资的能力变弱了,我们就需要给他们找个新家。这一资产的剥离,将为股东带来价值回报。”夏杰思说。

在弱化煤炭投资的同时,夏杰思认为,现在是投资铁矿、铜矿和铝土矿的最好时机。资产投资组合不断优化、大幅缩减成本,提高利润率,成就了力拓2017年的出色业绩。据介绍,自2012年以来,力拓先后完成了90亿美元以上的资产剥离,同时,节约成本效果显现,共计减少80亿美元生产成本。“好的资产,加上成本降低,生产率提高,让我们获得了去年的好业绩。”夏杰思说。

有传承,也要创新。“3月29日是力拓145周年纪念日,希望不仅是在过去的145年,我希望我们现在做的一些事情能给未来打下优良的基础。在145年之后,力拓仍然是一家优秀的公司。”夏杰思如是表示。

中国有色金属报

中国有色集团刚果(金)卢阿拉巴40万吨铜精矿粗铜项目正式开工

刚果(金)当地时间3月28日,中国有色集团刚果(金)出资企业卢阿拉巴铜冶炼股份有限公司(简称:卢阿拉巴公司)40万吨(干)铜精矿处理能力粗铜冶炼项目开工动员大会在刚果(金)科卢韦齐市郊项目实施区隆重举行。

该项目为40万吨铜精矿(干)处理能力,生产粗铜约12万吨,计划投资约4.4亿美元,2年内建成并投入运营。项目同期建设年产1万吨铜钴合金项目,投资约3300万美元。项目将会为刚果(金)提供超过1500人的就业岗位。该项目采用世界先进粗铜冶炼工艺技术,能耗低、环保、高效,将有效推动刚果(金)现有深部硫化铜矿的开采矿山及深部找矿,将会为刚果(金)培养大量的火法冶炼、自动化、机械、

电器等方面的技术人才和操作能手。此外,项目配套建设南部科卢韦齐供电中心系统,将有力改善项目所在地及供电线路沿线南部科卢韦齐地区的供电局面。为刚果(金),特别是卢阿拉巴省的社会经济发展作出重大贡献。

卢阿拉巴项目是继赞比亚谦比希铜冶炼项目之后,中国有色集团与中国铜业集团又一次强强联合的重点项目。中国铜业集团相关领导在致辞中表示,中国铜业集团将充分发挥自身在铜冶炼领域的先进技术优势,把卢阿拉巴铜冶炼项目打造成生态友好的循环经济典范,共同助力刚果(金)国家矿业的可持续发展和卢阿拉巴省社会经济的发展,给当地政府、人民和相关企业带来良好的投资和社会效益。

国资委网站

非洲 Mowana 铜矿将重启

铜矿生产商Cradle Arc将重启位于Botswana的Mowana铜矿山,每年产量将增加至12,000吨。越来越多的非洲国家都在利用金属价格上涨的优势来开发矿业资产。

博茨瓦纳的Mowana矿山在2015受铜价下跌的影响开始停产。

该矿业的首席执行官Kevin van Wouw表示在获得价值1000万美元的债务融资之后,Mowana矿将在未来三到四个月内加速发展,此后的产量目标

是年均产量达到2万吨。长期而言,许多分析师都看好铜的发展因其与电动汽车需求的增长有紧密联系。

Kevin van Wouw希望能在Botswana地区开发出更多的基本金属资源,他表示目前此地区尚有许多潜在的矿产资源有待发掘。

Cradle Arc公司的前身为Alecto Minerals公司,于1月份在伦敦AIM市场重新上市。该公司为Mowana矿山提供了约800万美元的资金支持。上海有色网

2018年国内锰酸锂市场发展空间广阔

2018年以来,国内锰酸锂市场价格总体以平稳为主,普通容量型锰酸锂价格在50000元/吨左右,中高端价格在60000-70000元/吨之间,动力型锰酸锂价格从65000-80000元/吨不等。锰酸锂价格的波动与原料直接挂钩,2018年碳酸锂价格呈窄幅波动,锰原料价格弱市下跌,锰酸锂价格“原地踏步”。

锰酸锂具有资源丰富、成本低、无污染、安全性好、倍率性能好等优点,是理想的动力电池正极材料,但其较差的循环性能及电化学稳定性却大大限制了其产业化.影响锰酸锂价格主要是关键原料之一碳酸锂,2017年碳酸锂价格涨幅在18.7%,锰酸锂市场呈现逐步上扬态势,价格由年初的41000元/吨上涨至年末的50000元/吨,涨幅在22%。锰酸锂在正极材料中价位最低,平均价格仅仅是磷酸铁锂的二分之一,三元材料的四分之一,钴酸锂的八分之一,价格优势极大。

2017年6月2日,工信部发布

布第五批新能源汽车推荐目录:截止到前五批次,包括155家企业的1782个车型上榜,这其中锰酸锂电池配套车型超260款,占比约15%。目前国内生产锰酸锂的厂家主要近20家左右,且产业集群度不如钴酸锂、三元材料产品高,大多以普通、中端产品为主,极少数为高端产品为主。

锰酸锂从2017年开始,整体销售情况好于2016年,主要缘于三元材料价格一路上涨,不少厂家购买锰酸锂掺杂来提高锂电性能的情况增加,而从具体应用领域来看,锰酸锂电池不仅是新能源客车电池领域的主力之一,在专用车(特别是物流车)领域也开始发力,同时在乘用车领域也小试牛刀,其市场影响力不容忽视。

锰酸锂

从2018年市场情况来看,中信大锰、河北强能、天津通一等厂家已开始纷纷扩产,2018年我们保守预计锰酸锂产量将达50000吨。

中国有色网

山东破解赤泥产业化利用难题 废矿渣再利用

近日,由山东淄博天之润生态科技有限公司与山东理工大学材料学院合作研发的国内首条赤泥生态透水砖示范生产线在淄博建成并投产,率先破解了赤泥产业化利用难题,将过去难以利用的废矿渣变成资源性的金山银山和绿水青山。

赤泥是铝厂生产过程中产生的废矿渣,含有碱、重金属等有害成分,露天堆放会对土壤和地下水造成污染。在国内很多铝厂,日积月累的赤泥堆积成山后,还会形成安全隐患。如何处置日益增多的赤泥,一直是摆在企业和政府面前的一道难题。

2016年,淄博天之润建陶有限公司按照政府的产业精准转调规划实施关停,为实现企业转型升级,公司总经理于克福瞄上了离企业不远的赤泥大山,开始与山东理工大学材料学院共同研发赤泥透水砖。经过近两年的研发,今年初赤泥含量50%-70%的赤泥透水砖在新成立的淄博天之润生态科技有限公司投入批量生产,并首次运用于山东铝业公司两千平方米停车场的重新铺装。

山东理工大学材料学院乐红志博士介绍,新研发的生态赤泥透水砖解决了含碱性、辐射性和重金属污染三大“痛点”,经国家建筑材料工业陶瓷产品质量监督检验测试中心及国家陶瓷与耐火

材料产品质量监督检验中心检测放射性、重金属溶出等指标均符合和优于建筑材料要求。该产品利用赤泥等工业固体废渣和尾矿等废弃物作为主要生产原料,生产过程中无二次污染。环保达到规定的排放标准,生产过程中无固废及废水排放,是环保循环经济企业。

据了解,赤泥砖抗折强度达到6-8兆帕,普通粘土砖5cm厚的抗折强度4兆帕左右,国家标准3.2兆帕。同时,赤泥砖的渗水性、抗冻融、防滑性均比粘土砖具有较大优势;赤泥砖消耗的均为固废,粘土砖均用破坏生态的矿产资源进行生产。相比之下赤泥砖更具节能环保、资源循环利用,且赤泥砖价格与粘土持平,社会效益和经济效益更优于粘土砖。

目前,山东淄博天之润生态科技有限公司的生产线日产能3000平方米,年产能可消耗约7万吨赤泥,并可根据用户定制要求生产铺路砖、广场砖、六角砖、异型砖、植草砖、护坡砖等各种型号,而赤泥含量更高的透水砖正在研发中。淄博天之润公司与山东铝业公司计划在山铝工业园区,投资2.3亿元建设赤泥利用工程示范项目,建成后可实现300万平方米新型生态透水铺路材料的产能,年可消化30万吨赤泥和20万吨陶瓷、耐火材料、尾矿等固体废弃物。

新华网