铜陵有色报

TONG LING YOU SE BAO

TNMG

2017年3月2日 星期四 农历丁酉年二月初五 第3899期

国内统一刊号:CN34—0047 邮发代号:25—52 总第4216期

铜陵有色金属集团控股有限公司主办 E-mail:tlysb@tlys.cn 每周二、四、六出版

2月27日,铜陵市市长倪玉平(左前一)在市有关部门及开发区负责人的陪同下到铜冠物流公司铜冠物流园进行考察,该公司经理叶守旻在现场作了铜冠物流园运营情况及下一步发展方向的情况汇报。倪玉平还参观了铜冠物流园仓储等现场。 王树强 摄

转型升级下,中国传统制造业呈现新生机

绿植、鲜花遍地的工厂内正在进行炼铜“双闪”工艺操作,现场没有多少生产操作工,整个工序都是由计算机远程操控机器人完成。精炼车间内,火红的铜水被浇铸成一块块规格整齐的阳极板;电解车间内,优质的电解铜不断出槽,新鲜的铜面呈现亮丽的红色。

这样的场景在铜陵有色金冠铜业分公司车间已成常态。2013年攻克下的“双闪”(闪速熔炼、闪速吹炼)工艺,帮助这家企业加速转型升级,呈现新生机。

据该公司负责人王习庆介绍,这项工艺是中国民族铜工业最新使用的先进绿色冶炼技术,令企业电铜产量不断提升,去年已达41万吨,同时硫捕集率达99.97%,水循环利用率达97%以上。

尽管受复杂外部环境和内部“三期叠加”(增长速度换挡期、结构调整阵痛期、前期刺激政策消化期)的影响,中国持续面临经济下行压力,然而和铜陵有色金冠铜业分公司一样,众多传统制造业企业面对危机迎难而上,通过科技创新,实现自身转型升级,同时发挥示范引领作用,为中国经济转型升级提供关键支撑。

改革开放以来,包括制造业在内的第二产业发展迅速,成为中国经济快速增长的重要引擎。中国国家统计局的数据显示,近年来第二产业增加值占GDP比重虽然持续下滑,但依然保持在40%以上。

然而在中国经济进入新常态后,传统增长动能日趋乏力,新动能成长不足。国家行政学院决策咨询部副主任王小广表示,解决新旧动能的接续和转化问题,关键是处理好新兴产业发展与传统产业升级改造之间的关系,二者应该并重。

“发展新产业是增加新动能,而改造提升传统产业,达到一个新高度,也是新动能。而且新兴产业当中相当一部分还是通过传统产业的改造升级来达到的,因此在培育发展新兴产业的同时,一刻也不能放松对传统产业的改造升级。”王小广说。2015年印发的《中国制造2025》,是中国实施制造强国战略第一个十年的行动纲领。该文件指出,要把结构调整作为建设制造强国的关键环节,大力发展先进制造业,改造提升传统产业。

“十三五”规划纲要(2016—2020年)提出,实施制造业重大技术改造升级工程,完善政策体系,支持企业瞄准国际同行业标杆全面提高产品技术、工艺装备、能效环保等水平,实现重点领域向中高端的群体性突破。

中国工信部部长苗圩日前表示,本届政府成立以来的4年,工业和通信业产业结构调整持续优化,传统产业改造提升加快,战略性新兴产业、先进制造业快速增长。

中国是世界第一制造大国和网络大国,在全球制造业产值占比超过20%。近年来,中国传统产业与互联网融合发展明显提速,促使智能制造水平持续提升,一批核心技术装备研发应用取得新突破,为传统产业转型升级提供了强大动力。

工信部数据显示,截至2016年底,中国企业数字化设计工具普及率超过61.8%,关键工艺流程数控化率达到45.4%。

浙江工商大学教授杨轶清表示,与世界其他国家相比,中国传统产业转型升级具有独特优势,如中国互联网技术水平处在世界前列,应用这些新兴技术能更好地帮助传统产业转型升级。

致力于为企业提供“工厂物联网+智能制造管理软件+信息集成”解决方案的浙江力太科技有限公司,已为国内81家制造业客户提供了智能化程度不同的解决方案。在该公司董事长李善通看来,“互联网+”意味着新市场、新机遇。

生产飞机上密封垫圈的浙江歌瑞新材料有限公司曾为欧洲空客配套,耗时两年改进生产,却一直达不到对方要求。最后一次审核来临前,公司找到力太科技,利用其“工厂物联网+在线监控+全程追溯”,12天上线,2天后通过审核,成为浙江首个与欧洲空客实现配套的供应商。

“智能制造成为产业转型升级的关键领域。”中国互联网协会秘书长卢卫预测2017年互联网发展趋势时表示,制造业与互联网的加速融合,成为新一轮科技革命和产业变革的重大趋势。

年初以来多个省份召开的地方两会,继续将传统产业转型升级作为今年工作的要点。例如,河北省提出开展“重点项目建设转型升级年活动”,抓好省级300个、市级3000个重点项目。辽宁省提出瞄准中高端,巩固提升装备制造业,加快发展机器人及智能装备、高档数控机床、汽车等8大重点领域。

全国两会召开在即,多位受访专家预测,两会上将对传统产业转型升级进一步作出部署,政府将营造更好的市场环境,在法律、金融等方面加大支持力度,以促进传统产业顺利转型,为实现国民经济保持中高速增长、迈向中高端水平继续发挥重要支撑作用。

新华社

图为铜陵有色金冠铜业分公司机器人正在进行操作

集团公司2017年入党积极分子培训班开班

本报讯 2月27日,为期3天的集团公司2017年入党积极分子培训班在公司党校开班,来自各部门、二级单位的90名入党积极分子参加培训。

此次培训是集团公司党委全面落实从严治党、加强党员队伍建设的一项重要举措,也是落实省委组织部关于加强基层党组织标准化建设的重要内容之一。培训内容包括党史、党章、党纪党规、习近平总书记系列重要讲话精神以及十八届六中全会精神等。

培训期间,入党积极分子接受了入党专题辅导,观看了集团公司2016年司情片《攻坚》,并进行了入党积极分子培训笔试。培训过程中有专人对学员日常考勤、学习纪律等方面进行管理。培训结束后,公司党校将向学员所在基层党组织及时反馈培训情况,把学习培训情况作为发展党员的依据。

举办入党积极分子培训班,是坚持党员标准、严格发展党员程序、确保新党员质量的需要。自2016年开始,集团公司党委每年在公司党校定期举办入党积极分子培训班,充分发挥集团公司党校培训党员干部的主阵地作用,并着力在提高培训质量上下功夫,确保每一名新党员思想合格、政治合格。

本报记者 陈 潇

安工学院团委获多项市级志愿服务奖项

本报讯 近日,安工学院团委及其团员青年获得市级志愿服务多项荣誉。2名在校大学生获得“2016年度铜陵市优秀青年志愿者” 荣誉称号;“青春建功十三五·精准扶贫奔小康”大学生暑期三下乡项目被评选为“2016年度铜陵市青年志愿服务优秀项目”;安工学院团委被授予“2016年度铜陵市青年志愿服务工作最佳支持单位”称号。

多年来,该学院团委致力于探索“职业院校志愿服务分层分类”体系,打造形成“青春志愿行,共筑中国梦”的青年服务品牌。通过实施专项计划、成立活动基金、建立实践基地或共同体等方式,开展形式多样的志愿服务活动,并以学生的兴趣特长和社会需求为导向,分类建立了一批专业的志愿服务队伍,树立起了良好的青年志愿者形象。

本报记者 萨百灵 通讯员 徐婧婧

我敬业我美丽

——记铜山矿业公司运转区变电所女子配电班

三月还是乍暖还寒,可铜山矿业公司110KV高压变电所却春意盎然,绿草茵茵。走进变电所,窗明几净,一尘不染,这是一群女工尽心呵护“家园”的真实写照。

美丽总在平凡中悄然绽放。作为矿山电力生产枢纽,这8名女工视厂如家,用勤劳的双手撑托起矿山生产的“半边天”。这8名女工虽然2个人一班,却需要全天候驻守在这里,每个班按规定的时间和线路对设备进行巡视是必不可少的工作,查看变压器的油色、油位、油温是否正常,温度计指示以及远控装置指示是否正确,瓷瓶、套管是否干净、有无破损裂纹或放电痕迹……对设备异常状况做到及时发现、认真分析、及时向上级部门汇报并做好记录。也许在记录本上就是那么几个字,可她们自2013年10月30日变电所交付使用以来,实现了1200多天的零失误操作、零故障发生。

这8位都是为人女、为人妻、为人母的女工,家都不在矿山,分别居住在铜陵、安庆、池州。为了对这份事业的坚守,为了井下作业的持续,为了矿业公司的发展,她们拧成了一股力量,那就是爱岗敬业,互帮互助,共同克服了家远,老人、孩子无法照顾的缺憾,诠释了一种无私的美丽。女工邵龙的爱人长年忙于工作,正读初中的女儿一直无人照顾,为帮助女儿学会照料自己的学习与生活,遇到工休日她总是不厌其烦地教孩子学做各种家务活。女工孙娟被社区推荐为健身运动辅导员,经常利用周末节假日组织健身爱好者参加市和郊区举办的业余比赛,并多次荣获铜陵市和郊区大众健身舞比赛桂冠。

工作每天都在不断地重复,但在这个花园式的单位,她们却无心浏览窗外的风景。因为这110KV的高压变电所是关系到整个矿业公司的命脉,为整个矿业公司生产排水、通风、提升等23条线路的供电不中断保驾护航。她们肯学敢干,对这些现代化控制流程比较高的设备,也讲的头头是道,干起来也是行家里手。倒闸操作是她们经常做的工作之一,虽然看似简单,只是将设备从一种状态转变为另一种状态,但对于6KV的电压,就不是那么“小儿科”了。在得到调度或指令长的指令后,满足 “6个基本条件”“12项操作步骤”,确认无误后,由2人进行同一项操作,才能安全顺利完成。宽敞明亮GIS室,有环氧树脂等绝缘材料浇筑的支持导体被她们打扫的更是纤尘不染,连她们最担心的就是打雷下雨或恶劣天气,也不会产生表面放电或电弧现象。

责任感决定一个人存在的价值,奉献体现一个人对企业的忠诚。变电所的8名女工发挥特有的韧性之美,在自己的岗位上演绎出“半边天”独一无二的美丽。

余 飞 吴 健 桂 英

快马加鞭正当时

15字月谈

“草木蔓发,春山可望。”这是习近平总书记在今年春节团拜会上的开场白,意思是草木不断向外生长,春天满山的青翠,可以预见。

2016年,集团公司全体干群团结一心、开拓进取,在上年度生产经营巨大亏损和全球经济持续下行压力的情况下,全年实现销售收入1496亿元,同比增长3%;利润2.27亿元,成功实现了扭亏为盈目标,实现“十三五”开门红。

2017年,是集团公司实施“十三五”规划的重要之年,也是推进供给侧结构性改革的深化之年,更是全面落实集团公司第二次党代会、全力建设“一强五优”国际化企业集团的开局之年。集团公司把“稳中有进,改革创新,提质增效”作为今年工作主题。并在公司九届一次职代会上提出今年力争完成阴极铜121万吨,铜加工材38万吨,自产铜量4.94万吨,实现销售收入1420亿元。要想顺利完成本年度方针目标,不仅要锁定目标再发力,更要突出重点再攻坚,这事关集团公司“十三五”提出的“21155”发展战略目标成功实现与否。

当前,集团公司处于改革改造和创新创造关键时期,迫切需要在改革发展上下功夫,在持续稳定增长上下气力,持续巩固稳中向好的增长态势,实现人企共同发展。这既是顺应时代发展的要求,更是广大员工们的期盼。

尽管集团公司目前还存在许多困难,但只要我们思想不滑坡,办法总比困难多。集团公司全体干群不仅要有“咬定青山不放松”的决心和破除万难的勇气,更要有抓铁有痕、踏石留印改革创新精神,聚焦、聚神、聚力抓落实。要以落实落细发展措施,提高发展效益为抓手;要以高效组织生产,深入挖潜降耗、加强市场开拓为手段;要以深入推进结构调整,加快转型升级步伐为目的,努力实现稳中求快发展。

“图难于其易,为大于其细”。发展能否顺利推进、扎实落地,关键在人,成功在责任主体。集团公司全体人员尤其是领导干部要在关键之时亲力亲为,敢于担当;要以钉钉子精神抓好改革落实。改革发展抓和不抓大不一样,虚抓和实抓大不一样。为此,各级领导干部不仅还要发扬吃苦耐劳、实干苦干的精神,更要撸起袖子加油干带头干,最大限度调动员工的积极性。

快马加鞭正当时。集团公司现正处于加快发展战略机遇期,今年不仅要加快沙溪铜矿和高精度储能用超薄电子铜箔项目一期建设,确保今年如期建成投产;还要加大厄瓜多尔米拉多铜矿、姚家岭多金属矿等一批工程建设力度,力争在“十三五”按期建成投产,让我们同心同德,携手共筑集团公司发展壮大基础,创造成就未来。

夏富青

铜冠地产公司借整合重组契机加快发展步伐

本报讯 铜冠地产公司积极抓住与原有色置业整合重组契机,持续优化体制机制和发展模式,创新运营管理模式,不断提升企业发展质量,增加企业效益,在实现全省一流企业目标基础上,力促企业转型升级,加速建设具有较强竞争力的新型房地产开发企业集团。

过去的一年,全国房地产市场出现不同程度的回暖,铜冠地产公司抢抓这一市场机遇,坚持以稳促增,以增提效,以优化生产为主线,以拓展市场为动力,以降本增效为根本,奋力多干多超,全力增收增效。2016年完成商品房销售1283套,销售面积12.88万平方米。全年实现营业收入9.77亿元(其中原铜冠地产7.48亿元,同比增长2.46%,原有色置业2.29亿元);实现利润总额1.49亿元。

立足于企业良好发展势头和整合重组契机,铜冠地产公司为加快转型升级和发展步伐,今年将经营目标锁定为营业收入8.6亿元,利润总额1.25亿元。全年将紧抓项目建设这条主线,提高项目运作效率,加强外部协调和服务保障,发挥专业优势和协同效应,细化阶段目标,严控网络计划,明确工期节点,实施动态管理,及时检查计划实施中出现的瓶颈问题,确保项目工期和进度。

狠抓目标管理,确保完成重点工程工期任务。要求铜陵项目部确保一品江山项目15号、17号、18号楼8月底具备预售条件,12月底27层结构完成;9–12号楼5月桩基进场,10月底地下室结构施工完成。龙湖城项目一期6月进场施工,11月底一期多层达到预售条件。置业公司要确保老区改造项目8–9号楼9月具备预售条件,学府名都项目12月底5号楼施工至12层、7号楼施工至10层。世纪新城项目二区12—26号楼4月底交付使用。池州公司要确保池州铜冠花园项目一期2号楼4月底综合验收交付,二期1号、3号楼8月底具备预售条件、7号楼10月底具备预售条件,天堂湖5号地块年内开工建设。合肥公司要确保合肥铜冠花园项目10–15号楼7月底结构封顶、16–19号楼12月底竣工交付。合肥铜冠广场项目4月底开工建设。

在加快项目建设的同时,大力拓展空间,去化难点项目,不断提高营销创新能力和市场占有率。针对今年公司新房源将集中入市销售,创新营销模式,加强市场趋势和宏观政策分析,充分挖掘项目优势及产品亮点,针对市场情况动态调整营销手段和推广渠道,快速抢占有限的市场份额。其中,铜陵区域要继续加大存量房屋去库存力度,特别是世纪新城和迎江花园两个项目。池州区域要继续重点关注池州市沿江老旧小区回迁安置机遇,加大力度、主动出击,针对产品特点调整目标市场和营销策略,积极做好池州铜冠花园项目2号楼尾盘及后续房屋销售,特别是要想方设法加快三江明珠公寓去化以及商业网点的租售工作。合肥市场要结合受限购影响,准确把握后续推货节奏,借助引进一六八学校的优势合理制定价格策略,实现项目盈利最大化。

本报记者 王红平 通讯员 殷 虎