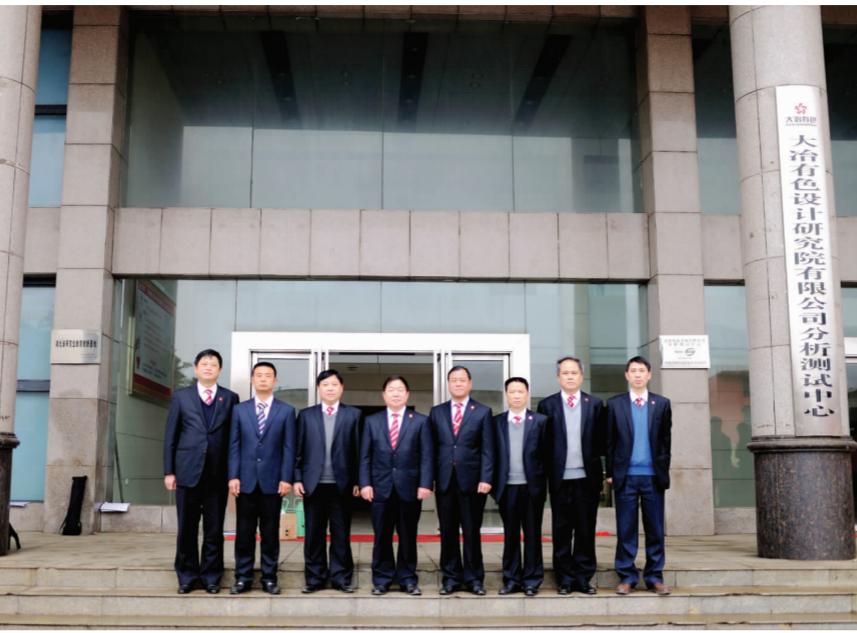




▲ 班子成员为先进职工代表颁奖



▲ 设研公司班子成员合影



▲ 职工代表认真听取报告

# 加快体制改革 打造五大板块 为全面提升企业市场竞争能力而努力奋斗

——在设研公司二届二次职代会上的工作报告解读

## 回顾 2013

2013年,设研公司创新体制机制,加大市场开发力度,完善绩效考核管理体系,强化市场意识,客户意识,扎实推进管理提升活动,解放思想,大胆创新,较好地完成了重点工程设计任务,围绕生产开展课题研究取得新成绩,积极参与集团公司生产技术服务工作,圆满完成了全年生产经营任务,各项工作也得到了有效加强。

## 拼搏 2014

2014年是全面贯彻落实党的十八大和十八届三中全会精神,加快转型升级的改革年,是集团公司打造千亿元企业的冲刺年,也是设研公司实行体制机制改革的关键年。

2014年工作指导思想是:认真贯彻落实党的十八大、十八届三中全会和集团公司“两会”精神,按照“加快体制改革、打造五大板块”的总要求,按照“稳妥推进改制,全面市场运作,提升管理水平,提高经济效益”的工作思路,加大改革创新和绩效考核力度,全面完成各项工作,为全面提升企业市场竞争能力而努力奋斗。

## 关键词一:加大改革创新力度

党的十八届三中全会关于全面深化改革的决定中指出,国企改革建立混合所有制经济是改革方向之一,为国企改革指明了方向。2014年,集团公司提出要积极探索发展混合所有制经济,努力实现全面市场化运作,并将设研公司列为五家试点单位之一。为此,创新体制机制是设研公司今年至今后一段时期的重点工作之一。

去年下半年,通过与恩菲公司进行有效沟通与磋商,形成了初步意向,启动了改制之前的尽职调查等准备工作。企业改制涉及面广,工作量大,为了使改制和生产经营两不误,已成立了改制工作领导小组和改制工作专班,下一步还要成立一个专门工作机构,明确改制工作专班人员各自的职责,制定详细的改制路线图,明确任务,时间节点。要聘请专业中介机构,做好改制整体方案和措施。企业改制涉及职工切身利益,总体方案、业务整合、人员调整、资产重组等方案措施出台前要广泛听取职工意见,要让职工看到改制的发展前景,调

动职工参与积极性,得到职工的支持,稳妥推进企业改制。

要实现全面融入市场。改制的目的就是要进行市场化运作。今年将全面推行市场化运作。集团公司市场(化验、环保监测、安全检测除外)和集团公司以外市场都要实行市场化运作,设研公司内部也要实现市场化运作。为公司改制后市场运作探索积累实际操作经验,逐步完善市场化经营体系,提升融入市场能力。

## 关键词二:加大市场融合力度

全力打造工程承包板块。要以工程设计为龙头,延伸产业链,利用工程总承包资质,在合适的项目上开展工程总承包业务;以工程设计带动勘察、测绘、钻探、桩基检测等工程承包业务,条件成熟时开展矿山充填站工程BOT;以工程设计带动电气自动化专业承包业务;

以采矿、地质、钻探等为支撑,逐步壮大勘探业务,条件成熟时成立地质勘探公司。

全力打造设计咨询板块。将工程勘察、工程设计和工程咨询等业务整合打造为设计咨询板块。涉及勘察、地质、采矿、选矿、治化、建筑、电气自动化设计。利用冶金行业甲级资质,建筑工程设计乙级资质,依托炉渣选矿、湿法冶炼、稀贵金属冶炼工程咨询设计的优势,发挥工艺专业的带动作用,以工艺专业的品牌优势稳定和扩大市场,带动其他专业参与,各专业相互扶持、相互提高,做大做强设计咨询板块。

## 全力打造检测检验板块

以化验分析、环境监测、安全检测、工程质量检测等核心业务为基础打造检测检验板块。在已有分析检测中心和兴科公司的基础上创立环保检测检验中心和安全检测检验中心。环保检测检验中心要利用政府职能改革的契机,加强与省市环保部门沟通,上半年力争完成环境检测检验的资质申报工作。整合技术、资产,提升社会竞争实力。要做好前期市场调查工作和技术、设备、人员的准备工作,力争下半年开展社会中介性的环境检测检验工作。安全检测中心资质已于去年年底取得扩项,下一步要加大宣传力度,加强人员培训,进一步扩大业务范围,开拓新市场。分析测试中心和兴科公司要加强技术创新和技术研究,不断拓展新业务,开发新市场。



▲ 设研公司总经理吴国珉作工作报告

## 关键词三:加大市场拓展力度

### 要稳定集团公司现有市场。化验室

全年要完成分析数据 70 万个以上,质量和及时率要达到考核要求。要组织好技术力量,完成好各类型试验样品和临时攻关样品的分析。地质队要提前准备,加强与各矿山沟通协调,尽快落实生产探矿任务。同时,还要加强与矿产资源部的沟通与协调,参与集团公司内部矿山探矿投标,全年力争完成探矿进尺 10000 米以上。环境监测中心要努力完成矿山和冶炼厂区的环境监测任务,力争在去年的基础上有所增长。安全检测中心要加强与生产管理部、安环部的沟通。测绘所要完成好矿山基建工作量和生产作业量的复核与测量工作。设计战线的各科室,要提前做好技术和人力资源准备,完成好集团公司相关项目的收尾工作,同时还要未雨绸缪,及时跟进今年开工的相关重点工作与工程。采矿所在完成好铜绿山矿南坑防水及负 650 米主通风机安装、铜山口矿主通风机安装、丰山铜矿深部优化开拓及负 380 米采场设计收尾工作的同时,还要完成好铜绿山矿负 545 米至负 605 米中段开拓和铜山口矿负 220 米至负 280 米中段开拓方案及施工等设计工作;选

矿所在结束好铜绿山矿选矿扩能改造施工设计收尾工作的同时,及早着手铜山口矿选矿扩能改造的施工设计工作;治化所要完成好“30 万吨”生产项目和稀贵二期的收尾工作,着手实施清污分流(二期)等项目;地质所要做好铜山口深部补充探矿、铜绿山矿和丰山铜矿地

质资源储量升级勘查工程,提交地质报告,配合隆格公司做好公司矿山地质资源储量升级勘查研究项目等;建筑设计所要提前完成好铜绿山矿选矿扩能和冶炼厂污酸改造项目的收尾工作,组织好攀宇工业园综合办公楼、冶炼厂维修车间还建项目、精矿库新增卸料站等项

目的施工图纸设计工作;电气所要完成好铜绿山矿选矿扩能、冶炼厂污酸改造项目的电气仪表施工图纸的设计,工人村新增供电线路、铜山口矿渣泵变频改造的设计等任务,还要积极争取集团公司技改工程中的自动化项目。

另外,集团公司 2014 年科研任务已经下达,设研公司共承担了七项,其中化验室有四项分析标准起草工作,采矿所、选矿所、兴科公司各有一项,四家单位要组织好技术力量落实好科研工作,及时做好科研课题的评审、结算工作。

要深度开发集团公司市场。从集团公司的重点工程和重点工作工作中发现商机、从集团公司发展规划中寻找商机。要主动去寻找、去发现,提前做好准备工作。要建立集团公司市场是我们的大客户的观念。要以对待顾客的态度对待公司内部的业主,从有利于客户的利益、发展方面考虑,还要在提升服务质量上下功夫,要让业主感受到亲如一家的服务,让业主省心、放心。

要积极主动拓展外部市场。已经成为的武汉分公司和北京分公司今年要打开局面,成为“走出去”的尖兵。要进一步解放思想,转变观念,加强与外部单位的战略合作,今年要完成设研公司下达的市场开发指标,采取一切有利于市场开发的措施扩大市场。同时还要做好市场维护、培育工作,开发一块、稳定一块、成熟一块、拓展一块,逐步提升市场创利能力。

要建立和完善市场开发的考核评价体系。市场开发考核体系包括各层级的基本指标、市场开发绩效奖惩制度、科学合理的考核评价制度等。因此,要逐步建立班子成员带头、中层干部为骨干、全体员工为主体,外聘专家帮助指导的市场开发模式。要将市场开发的任务层层分解,尤其是班子成员和中层管理人员,要有明确的任务,并纳入绩效考核之中。完善市场开发的奖励机制,提高全员参与的积极性。建立科学合理、符合设研公司实际的市场开发评价体系,评价体系中的要素应以市场合同的标的、市场前景、技术创新、业务拓展及促进企业发展能力等为主来评价市场开发的价值,从而形成较为规范的市场开发机制,提升市场创利能力。

切实改进作风,服务职工群众。要巩固党的群众路线教育实践成果,抓好后续整改工作的落实,构建作风建设的长效机制。领导干部要定期深入基层调研,尤其是在改制和打造“五大板块”的重点工作上,要充分听取基层意见,为决策提供群众基础。班子成员每周深入基层检查指导工作不得少于两次。对于职工反映的问题要及时予以解决和答复,切实服务于职工群众。

关心职工生活,为职工办实事、办好事。要切实关心职工生活,尤其是困难职工的生活,进一步完善帮扶、维权、服务一体化体系,切实解决职工的实际困难。继续为职工办实事、办好事。一是继续组织好职工生日送祝福活动;二是继续开展好先进骨干疗休养工作;三是修建职工篮球场,扩充职工活动阵地;四是组织好职工体检;五是整修湿法厂房及改善职工午休条件。同时,群团组织还要及时做好困难职工走访慰问工作,开展好冬送温暖、夏送清凉活动。

继续加强文明单位创建工作。以企业文化为引领,以 5S 精益管理为抓手,以职工文明行为养成为基础,以经济效益、安全环保、廉洁自律、综合治理和计划生育等指标为重点,开展文明单位创建工作。宣传部门要早准备、早安排,按照“六个一”的要求,提升创建工作水平,迎接省级文明单位复查,并着手规划创建省级最佳文明单位方案,为下一步创建省级最佳文明单位和全国文明单位做好准备。

图 王克礼 文 李必雄

