

# “抢”出一片新天地

## ——写在氧化铝一厂“双五”氢氧化铝批量生产之际

□ 高惠民 刘志红

近日,在一片热烈的掌声中,满载着寄托了河南分公司上万员工新希望的首批“双五”氢氧化铝的火车缓缓驶离站台,开往焦作某化工股份有限公司。这标志着河南分公司在“双五”氢氧化铝新领域“抢”出了一片新天地,打开了一个新局面。据统计,新产品每年可为分公司减亏增利1500万元以上。

### 抢时间,三天贯通“双五”流程

所谓“双五”氢氧化铝,是指水分 $\leq 5\%$ 、 $45\mu\text{m}$ 以下粒度 $\leq 5\%$ 的氢氧化铝。用这种氢氧化铝生产的氟化盐,在进行铝电解时能够有效降低电解温度,提高电流效率,降低电耗。

2008年底,随着铝电解技术的发展和节能减排要求的提高,氟化盐生产由传统的湿法工艺向干法生产逐步过渡,生产厂家开始向市场求购“双五”氢氧化铝新品种。需求就是市场,看到无限商机,中铝河南分公司随即成立了专家组,针对“双五”氢氧化铝的生产展开工作,跑市场,搞调研,论证项目的可行性……

1月15日,由分公司技术开发部牵头,氧化铝一厂厂长赵福祥挂帅的“双五”氢氧化铝技术攻关组正式成立。当日,攻关组对原有工艺流程进行了详细摸底,研究制订出一套完整的工业试验方案,即“三三制”流程:三段旋流分级+水平带式过滤机分离洗涤+烘干。下午

4点,氢氧化铝成品工序工段长郭建中作“战前”动员,岗位员工纷纷表示:“经济危机中有项目做,这是天大的好事,该怎么干,领导只管发话!”

1月16日上午8点,成品工序员工按照指令,兵分三路开始为“双五”氢氧化铝的生产创造有利条件。在管道焊接现场,寒冷的天气、冰凉的管道没有阻挡住员工们急于完成工作任务、打通流程的热情。晚上9点,厂房内依然灯火通明,焊光点点。焊工杨贵洲对攻关组成员说:“你们先走吧,我们哥几个今晚一定保质保量完成管道安装任务。”催促了几遍,攻关组成员却无一人离开,直到管路全部焊接完毕。

1月17日上午9点,随着值班室一声令下,IX组种分工序旋流器初次分级的料浆按计划顺利进入细氢氧化铝岗位,经二次、三次分级后,送入成品水平带式过滤机,再经三次洗涤后进入成品大仓。“流程贯通了!”很快这个喜人的消息便不胫而走,迅速传遍了分公司。

### 抢速度,八项指标同步优化

万事开头难。由于没有经验可以借鉴,“双五”氢氧化铝工业试验很快陷入僵局。第一天,旋流器压力频繁波动;第二天,旋流器送往水平带式机料浆固含量不均,布料不均,洗涤无法按预期完成,产品与目标相差甚远。

几天过后,熬红了眼的攻关组成员和工段员工

坐在了那里。他们分析原因,查找差距,听取建议,协商会诊。很快,大家弄清了“双五”指标背后的旋流器进料压力、进料固含量等8项指标的相互关系及关联作用。为尽快帮助分公司降本增效,攻关组决定对水分和粒度指标进行同步攻关。

为达到细度要求,攻关组不仅将旋流器压力从最初的0.15MPa逐步调整到0.20至0.22MPa,还通过优化旋流器操作,变三次旋流分级为两次旋流分级。在水分攻关方面,他们一边摸索进料固含量和水平带式机真空度、转速及滤饼厚度等相关控制参数的最佳值,一边结合化验人员分析出的氢氧化铝洗涤指标,综合考虑三次洗涤的经济性和必要性。最后,在攻关组、技术监督站、检修站的共同努力下,通过在水平带式机上加装烘干箱,延长真空吸干时间,将成品水平带式机三次洗涤压缩为两次洗涤等手段,确保了“双五”水分的达标。

“员工的智慧和吃苦耐劳的精神超出了我们的想象!”2月11日,“双五”氢氧化铝批量生产之际,分公司总经理助理鲍宇感慨地说。

### 抢效益,一单签来1500万元利润

时间就是效益,时间就是金钱。在市场竞争中,早一天生产出产品,早一天拿到订单,就早一天占领市场,赢得利润。

早在新春佳节,新产品火热试验时,分公司销售部门人员就通过电话、短信、邮件拜年等方式向潜在客户发送信息,了解了潜在的市场需求。

功夫不负有心人。2月9日,分公司与焦作某化工股份有限公司达成供货意向。3月2日,氧化铝一厂技术人员走访客户,了解产品使用情况,收集客户反馈信息。次日,分公司顺利与该客户签订了3年18万吨“双五”氢氧化铝的长单合同。

# 管道化矿浆后增浓项目试车成功



本报讯(通讯员 周伟)3月13日下午,从氧化铝一厂传来喜讯,管道化矿浆后增浓磨矿系统带料试车圆满成功。

3月13日下午两点30分,在氧化铝一厂二车间管道化矿浆后增浓项目试车现场,观摩指导的各级领导、参与试车的技术人员和操作人员以及工程施工人员都在紧张地期待。随着离心泵将混合母液送入系统,球磨机、饲料皮带依次平稳启动。不久,反馈信息从各个环节传来,一切稳定正常。经过紧张的筹备和周密的部署,全系统带料试车一次成功。

管道化矿浆后增浓磨矿系统是分公司2008年重点科技项目之一,从大胆设想到充分论证,从审批立项建设,无不凝聚着企业技术人员、施工人员和各级领导的心血。项目投用后在优化系统指标、节能降耗等方面将产生显著的效果,为企业减亏增利,渡过时艰增加一分胜算。图为试车现场。

### 专注

今年年初以来,中铝河南分公司热电厂针对该厂设备内部结构复杂,隐患较难发现等特点,大力推行设备隐蔽工程检查管理,对没有故障征兆的重点设备进行了全面检查。图为该厂员工检查设备的情景。肖明 摄影报道

### 第一次就把事情做对

□ 细雨

乍一看到这个题目,大家也许会有疑问:第一次就把事情做对,可能吗?大家不妨静下心来想一想,要把事情做对,到底需要多少次?是四次?还是三次?最好是几次呢?当然是一次!

当前,面对全球经济危机和我企业前所未有的严峻生产经营形势,树立“第一次就把事情做对”的工作理念对于中铝郑州企业的降本增效工作和打贏控制增盈攻坚战都特别具有针对性和可行性。

“第一次就把事情做对”最安全。为什么会发生安全事故?无数的事故案例告诉我们:凡是事故必违章。违章是什么?违章就是没有按照标准、规矩、要求去做,违章肯定没有“第一次就把事情做对”。众所周知,我们企业的安全观是“让安全成为习惯,让习惯更加安全”。要想实现长周期安全生产,确保安全生产无事故,就必须克服麻痹思想和马虎作风,强化干部员工树立“第一次就把事情做对”的工作理念,提高广大员工的安全意识,培育安

全文化,让“第一次就把事情做对”成为一种习惯。这既是企业健康快速发展的需要,也是维护广大员工根本利益的需要。

“第一次就把事情做对”最经济。“真正费钱的正是不符合要求的事,而如果第一次就把事情做对,那些浪费在补救工作上的时间、金钱和精力就可以避免。”这是著名管理大师克劳士比的名言。第一次没做对,势必要修修补补,做第二次、第三次,这些都是额外的浪费,返工的浪费最冤枉。第二次把事情做对既不快也不便宜。第一次就把事情做对,是一个观念,也必须成为一个良好的习惯。它会节省我们很多的人力、物力、财力,使我们少走很多不必要的弯路。分公司“落实高于一切”的执行理念和目前正在开展的“降本增效,全员行动”主题文化年活动就要求我们“第一次就要把事情做对”。

因此,我们要摒弃“差不多”思想,少做无用功,避免一切小小的失误,努力实现价值最大化。如果每个人都能树立“第一次就把事情做对”的理念,那么,就能实现安全生产“零事故”,产品设备“零缺陷”,就能最大限度地实现降本增效,真正打赢控制增盈攻坚战。

“第一次就把事情做对”最高效。在这个非常时期,我们必须按照熊维平总经理的要求,进入非常的状态,接受非常的考验,达到非常的要求,实施非常的措施,必须做到务实高效。显然,第一次就把事情做对,是代价最小收效最大的有效工作方法。因此,各级管理者和全体员工要做到把“我要做对”变为“我要做对”,要做到“第一次就做对”、“天天做对”,要做到“每一次”都是“第一次”,“每一次”都把事情做对。

为了中铝郑州企业美好的明天,让我们全员行动起来,第一次就把事情做对!

# 中原人的江南梦想 就在亚星·江南小镇

热烈祝贺“江南欢乐谷”空降上街,落户亚星·江南小镇

3月22日,亚星·江南小镇,体验式开盘  
专场特惠,凭卡选房,紧急登记

127-136m<sup>2</sup>公园大宅 · 103-106m<sup>2</sup>景观世家 · 49-58m<sup>2</sup>玲珑小坞

梦江南,居江南,思江南,江南,每个人都难以释怀!春暖花开,体验江南,亚星·江南小镇,中原仅此50万㎡原创江南风情,度假文化社区。给你一个公园大家,给你一个江南人生。

68005333/666

物业坐落:郑州市上街区许昌路与淮阳路交会处东100米 开发商:河南亚星置业集团有限公司